VIÑA SAN PEDRO TARAPACA S.A. Y SUBSIDIARIAS

ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS INTERMEDIOS

Correspondiente al período terminado
Al 30 de septiembre de 2009

INDICE

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA CLASIFICADO 1

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES POR FUNCIÓN 3

ESTADO DE CAMBIO EN EL PATRIMONIO NETO 5

ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO 6

Nota 1 Información General 7

Nota 2 Resumen de las principales políticas contables 9

2.1 *Bases de preparación* 9

2.2 *Bases de consolidación..* 10

2.3 *Información financiera por segmentos operativos* 10

2.4 *Transacciones en monedas extranjeras y unidades de reajuste* 11

2.5 *Efectivo y equivalentes al efectivo* 11

2.6 *Instrumentos financieros* 12

2.7 *Deterioro de activos financieros* 13

2.8 *Inventarios* 13

2.9 *Pagos Anticipados* 13

2.10 *Propiedades, planta y equipos* 14

2.11 *Arrendamientos* 14

2.12 *Activos biológicos* 15

2.13 *Activos intangibles* 15

2.14 *Deterioro de activos no corrientes distintos del menor valor de inversiones* 16

2.15 *Impuesto a la renta e impuestos diferidos* 16

2.16 *Beneficios a los empleados* 17

2.17 *Provisiones* 17

2.18 *Reconocimiento de ingresos* 18

2.19 *Acuerdos comerciales con distribuidores y cadenas de supermercados* 18

2.20 *Costos de venta* 19

2.21 *Costos de comercialización (marketing y ventas)* 19

2.22 *Costos de distribución* 19

2.23 *Gastos de administración* 19

2.24 *Medio ambiente* 19

Nota 3 Estimaciones y aplicaciones del criterio profesional 19

Nota 4 Transición a Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) 20

Nota 5 Administración de riesgos financieros..... 25

Nota 6 Instrumentos financieros..... 30

Nota 7 Información financiera por segmentos operativos..... 33

Nota 8 Combinación de negocios..... 34

Nota 9 Gastos por naturaleza..... 36

Nota 10 Resultados financieros..... 36

Nota 11 Otras Ganancias (pérdidas)..... 36

Nota 12 Efectivo y equivalente afectivo..... 37

Nota 13 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar..... 37

Nota 14 Saldos y transacciones con partes relacionadas..... 39

Nota 15 Inventarios..... 43

Nota 16 Pagos anticipados..... 44

Nota 17 Cuentas por cobrar por impuestos..... 44

Nota 18 Propiedades, plantas y equipos..... 44

Nota 19 Activos biológicos..... 46

Nota 20 Activos intangibles..... 48

Nota 21 Inversiones en Negocios conjuntos..... 49

Nota 22 Impuestos a la renta e impuestos diferidos..... 50

Nota 23 Prestamos y obligaciones financieras que devengan intereses..... 52

Nota 24 Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar..... 55

Nota 25 Otros pasivos 55

Nota 26 Provisiones 55

Nota 27 Cuentas por pagar por impuestos..... 57

Nota 28 Beneficios al personal..... 57

Nota 29 Patrimonio atribuible a los accionistas comunes..... 60

Nota 30 Contingencias y Compromisos..... 61

Nota 31 Medio ambiente..... 62

Nota 32 Eventos posteriores..... 62

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA CLASIFICADO

ACTIVOS	Nota	Al 30 de septiembre de 2009	Al 31 de diciembre de 2008	Al 01 de enero de 2008
		M$	M$	M$
Activos corrientes				
Efectivo y equivalentes al efectivo	12	4.230.622	7.038.145	10.651.485
Activos financieros a valor justo con cambios en resultados	6	-	81.163	284.917
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	13	40.747.662	36.857.428	24.741.727
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	14	2.379.514	1.523.210	1.053.079
Inventarios	15	51.766.789	53.508.773	31.566.776
Pagos anticipados	16	361.139	529.005	692.063
Cuentas por cobrar por impuestos	17	2.262.237	2.977.018	2.394.344
Otros activos corrientes		70.211	46.570	47.771
Total activos corrientes		**101.818.174**	**102.561.312**	**71.432.162**
Activos no corrientes				
Inversiones en negocios conjuntos	21	7.768.368	7.811.658	3.829.503
Activos intangibles **(neto)**	20	44.418.941	42.978.553	6.119.678
Propiedades, planta y equipos **(neto)**	18	81.232.090	83.112.184	45.866.983
Activos biológicos	19	15.682.120	17.285.991	11.923.602
Activos por impuestos diferidos	22	6.820.367	6.141.125	5.353.156
Otros activos no corrientes		1.861.040	1.996.862	872.441
Total activos no corrientes		**157.782.926**	**159.326.373**	**73.965.363**
Total activos		**259.601.100**	**261.887.685**	**145.397.525**

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA CLASIFICADO

PASIVOS Y PATRIMONIO NETO	Nota	Al 30 de septiembre de 2009	Al 31 de diciembre de 2008	Al 01 de enero de 2008
PASIVOS		M$	M$	M$
Pasivos corrientes				
Préstamos que devengan intereses	23	5.580.538	16.871.005	3.125.879
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	24	18.705.583	16.982.950	11.019.580
Otros pasivos financieros	6	272.045	1.507.308	136.419
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	14	5.265.736	2.257.959	3.427.986
Provisiones	26	4.678.069	3.236.431	2.581.211
Cuentas por pagar por impuestos	27	1.634.814	1.466.367	1.041.113
Otros pasivos	25	3.590.798	1.026.272	1.110.115
Total pasivos corrientes		**39.727.583**	**43.348.292**	**22.442.303**
Pasivos no corrientes				
Préstamos que devengan intereses	23	26.466.792	27.714.625	24.326.775
Provisiones	26	25.689	51.534	61.915
Impuestos diferidos	22	8.826.258	7.692.444	5.707.839
Otros pasivos	25	556.944	1.337.067	323.083
Total pasivos no corrientes		**35.875.683**	**36.795.670**	**30.419.612**
Total pasivos		**75.603.266**	**80.143.962**	**52.861.915**
PATRIMONIO NETO				
Patrimonio neto atribuible a los tenedores de acciones				
Capital emitido		123.808.521	123.808.521	85.529.323
Otras reservas		17.196.809	19.249.163	(13.547.007)
Resultados retenidos		42.991.349	38.684.463	20.549.303
Subtotal patrimonio atribuible a los tenedores de acciones	**29**	**183.996.679**	**181.742.147**	**92.531.619**
Participaciones minoritarias		1.155	1.576	3.991
Total patrimonio neto		**183.997.834**	**181.743.723**	**92.535.610**
Total pasivos y patrimonio neto		**259.601.100**	**261.887.685**	**145.397.525**

ESTADOS CONSOLIDADO DE RESULTADOS INTEGRALES POR FUNCION

Resultados de operaciones	Nota	Por los nueves meses terminados el 30 de septiembre de		Por los tres meses terminados el 30 de septiembre de	
		2009	2008	2009	2008
		M$	M$	M$	M$
Ingresos por ventas	7	92.327.067	61.477.472	36.874.231	25.237.329
Costo de ventas		(57.716.737)	(36.257.656)	(22.129.167)	(14.226.012)
Margen bruto		**34.610.330**	**25.219.816**	**14.745.064**	**11.011.317**
Costos de mercadotecnia		(10.400.644)	(7.508.028)	(4.427.452)	(3.160.739)
Costos de distribución		(4.084.635)	(3.015.076)	(1.681.699)	(1.238.480)
Gastos de administración		(10.740.266)	(8.024.236)	(3.419.516)	(2.832.404)
Otros ingresos de operación		554.984	392.457	418.106	34.372
Otros gastos de operación		(348.732)	(176.969)	(242.119)	(6.018)
Gastos financieros netos	10	(1.153.412)	(427.340)	(407.921)	(217.258)
Resultado por unidades de reajuste	10	453.171	(866.259)	60.224	(480.902)
Diferencias de cambio	10	(1.013.976)	563.094	341.598	159.195
Participación en utilidad (pérdida) de negocios conjuntos contabilizados por el método de la participación		(43.290)	(236.514)	(49.962)	1.554
Otras ganancias (pérdidas) netas	11	2.399.971	(1.819.615)	(478.099)	(2.792.912)
Utilidad (pérdida) antes de impuestos		**10.233.501**	**4.101.330**	**4.858.224**	**477.725**
Impuestos a las ganancias	22	(1.148.401)	161.098	(495.828)	409.977
Utilidad (pérdida) del ejercicio proveniente de actividades continuadas		**9.085.100**	**4.262.428**	**4.362.396**	**887.702**
Utilidad (pérdida) de ejercicio		**9.085.100**	**4.262.428**	**4.362.396**	**887.702**
Utilidad (pérdida) atribuible a					
Tenedores de acciones		9.083.698	4.261.128	4.362.025	887.054
Participaciones minoritarias		1.402	1.300	371	648
Utilidad (pérdida) del ejercicio		**9.085.100**	**4.262.428**	**4.362.396**	**887.702**
Utilidad (pérdida) por acción (pesos)		**0,23**	**0,18**	**0,18**	**0,0370**
Utilidad (pérdida) básica y diluida por acción proveniente de actividades continuadas (pesos)		**0,23**	**0,18**	**0,18**	**0,0370**

Viña San Pedro Tarapacá S.A.
Estado de Resultados Integrales
(Cifras expresadas en miles de pesos chilenos)

	Nota	Por los nueves meses terminados el 30 de septiembre de		Por los tres meses terminados el 30 de septiembre de	
		2009	2008	2009	2008
		M$	M$	M$	M$
Utilidad (pérdida) del ejercicio		**9.085.100**	**4.262.428**	**4.362.396**	**887.702**
Otros ingresos y gastos con cargo o abono en el patrimonio neto					
Diferencias de conversión de subsidiarias en el exterior		(2.052.354)	255.463	(173.199)	443.605
Total otros ingresos y gastos integrales del ejercicio		**(2.052.354)**	**255.463**	**(173.199)**	**443.605**
Ingresos y gastos integrales del ejercicio		**7.032.746**	**4.517.891**	**4.189.197**	**1.331.307**
Ingresos y gastos integrales atribuibles a:					
Tenedores de acciones		7.033.167	4.516.594	4.187.995	1.329.976
Participaciones minoritarias		(421)	1.297	1.202	1.331
Ingresos y gastos integrales del ejercicio		**7.032.746**	**4.517.891**	**4.189.197**	**1.331.307**

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO

	Capital emitido		Otras reservas		Resultados acumulados	Patrimonio neto atribuible a accionistas comunes	Participaciones minoritarias	Total patrimonio
	Capital pagado	Prima por acciones	Reserva de conversión	Otras reservas				
	M$	M$	M$	M$	M$	M$	M$	M$
Saldo al 1 de enero de 2008	**84.065.012**	**1.464.311**	**(13.576.572)**	**29.565**	**20.549.303**	**92.531.619**	**3.991**	**92.535.610**
Cambios								
Dividendos Provisionados	-	-	-	-	(542.669)	**(542.669)**	-	**(542.669)**
Otros incrementos (disminuciones) en Patrimonio Neto	5.800.486	-	-	(5.774.570)	-	**25.916**	-	**25.916**
Ingresos y Gastos por Resultados Integrales	-	-	255.463	-	4.261.128	**4.516.591**	1.297	**4.517.888**
Total cambios en el patrimonio	**5.800.486**	**-**	**255.463**	**(5.774.570)**	**3.718.459**	**3.999.838**	**1.297**	**4.001.135**
AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2008	**89.865.498**	**1.464.311**	**(13.321.109)**	**-5.745.005**	**24.267.762**	**96.531.457**	**5.288**	**96.536.745**
Saldo al 1 de enero de 2008	**84.065.012**	**1.464.311**	**(13.576.572)**	**29.565**	**20.549.303**	**92.531.619**	**3.991**	**92.535.610**
Cambios								
Dividendos Provisionados	-	-	-	-	(355.180)	**(355.180)**	-	**(355.180)**
Efecto de combinaciones de negocios	30.193.541	-	-	40.083.136	13.391.480	**83.668.157**	-	**83.668.157**
Otros incrementos (disminuciones) en Patrimonio Neto	8.085.657	-	-	(8.059.468)	-	**26.189**	(2.415)	**23.774**
Ingresos y Gastos por Resultados Integrales	-	-	772.502	-	5.098.860	**5.871.362**	-	**5.871.362**
Total cambios en el patrimonio	**38.279.198**	**-**	**772.502**	**32.023.668**	**18.135.160**	**89.210.528**	**(2.415)**	**89.208.113**
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2008	**122.344.210**	**1.464.311**	**(12.804.070)**	**32.053.233**	**38.684.463**	**181.742.147**	**1.576**	**181.743.723**
Saldo al 1 de enero de 2009	**122.344.210**	**1.464.311**	**(12.804.070)**	**32.053.233**	**38.684.463**	**181.742.147**	**1.576**	**181.743.723**
Cambios								
Dividendos Definitivos	-	-	-	-	(236.786)	**(236.786)**	-	**(236.786)**
Dividendos Provisionados	-	-	-	-	(4.541.849)	**(4.541.849)**	-	**(4.541.849)**
Ingresos y Gastos por Resultados Integrales	-	-	(2.052.354)	-	9.085.521	**7.033.167**	(421)	**7.032.746**
Total cambios en el patrimonio	**-**	**-**	**(2.052.354)**	**-**	**4.306.886**	**2.254.532**	**(421)**	**2.254.111**
AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2009	**122.344.210**	**1.464.311**	**(14.856.424)**	**32.053.233**	**42.991.349**	**183.996.679**	**1.155**	**183.997.834**

ESTADO CONSOLIDADO DE FLUJO DE EFECTIVO

	Nota	Del 01 de enero al 30 de septiembre de	
		2009 M$	2008 M$
Flujos de Efectivo Netos de (Utilizados en) Actividades de Operación,			
Importes cobrados de clientes		92.061.690	65.704.006
Pagos a proveedores		(79.968.620)	(59.283.835)
Remuneraciones pagadas		(11.288.786)	(8.034.551)
Pagos recibidos y remitidos por impuesto al valor agregado		(5.317.951)	(3.588.752)
Otros cobros (pagos)		10.877.465	9.301.182
Flujos de Efectivo por (Utilizados en) Operaciones, Total		6.363.798	4.098.050
Flujos de Efectivo por (Utilizados) en Otras Actividades de Operacion			
Importes Recibidos por Intereses Recibidos Clasificados como de Operación		266.818	9.233
Pagos por Intereses Clasificados como de Operaciones		(1.583.551)	(1.111.558)
Importes Recibidos por Impuestos a las Ganancias Devueltos		515.187	173.420
Pagos por Impuestos a las Ganancias		(179.309)	(486.747)
Otras Entradas (Salidas) Procedentes de Otras Actividades de Operación		(2.192.824)	(3.051.399)
Flujos de Efectivo de (Utilizados en) Otras Actividades de Operacion, Total		(3.173.679)	(4.467.051)
Flujos de Efectivo Netos de (Utilizados en) Actividades de Operacion		3.190.119	(369.001)
Flujos de Efectivo Netos de (Utilizados en) Actividades de Inversión			
Importes recibidos por desapropiación de Propiedades, Planta y Equipo		8.095	183.335
Importes recibidos por desapropiación de otros activos financieros		2.644.592	-
Incorporación de propiedad, planta y equipo		(3.068.287)	(4.008.983)
Pagos para adquirir negocios conjuntos, Neto del efectivo adquirido		-	(4.010.992)
Flujos de Efectivo Netos de (Utilizados en) Actividades de Inversion		(415.600)	(7.836.640)
Flujos de Efectivo Netos de (Utilizados en) Actividades de Financiación (Presentación)			
Obtención de préstamos		9.774.736	1.636.387
Ingresos por otras fuentes de financiamiento		1.838.142	247.643
Pagos de préstamos		(14.808.757)	-
Pagos de préstamos a entidades relacionadas		(1.587.097)	(1.507.685)
Pagos de dividendos a accionistas comunes		(597.035)	(755.623)
Flujos de Efectivo Netos de (Utilizados en) Actividades de Financiación		(5.380.011)	(379.278)
INCREMENTO (DECREMENTO) NETO EN EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO		(2.605.492)	(8.584.919)
EFECTOS DE LAS VARIACIONES EN LAS TASAS DE CAMBIO SOBRE EL EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO		(202.031)	21.138
Efectivo y Equivalentes al Efectivo, Saldo Inicial		7.038.145	10.651.485
Efectivo y Equivalentes al Efectivo, Saldo Final		4.230.622	2.087.704

Nota 1 Información General

Viña San Pedro Tarapacá S.A. (en adelante también "VSPT" o "la Sociedad"), fundada en 1865, fue constituida en Chile como sociedad anónima abierta en 1990, se encuentra inscrita en el Registro de Valores de la Superintendencia de Valores y Seguros de Chile, bajo el Nº 0393 y consecuentemente, está sujeta a su fiscalización, y cotiza sus acciones en la Bolsa de comercio de Santiago. La Sociedad es además una filial de Compañía Cervecerías Unidas S.A., sociedad anónima abierta, inscrita en el Registro de Valores con el N°0007.

En la actualidad, la Sociedad es la segunda mayor empresa vitivinícola tanto en la exportación de vino envasado como en el mercado doméstico, ambos en términos de volumen.

La Sociedad es la segunda mayor exportadora de vinos en Chile y la tercera mayor Viña en el mercado doméstico. VSPT produce y comercializa vinos premium, varietal y de precios populares bajo las familias de marcas de Viña San Pedro, Viña Tarapacá, Viña Santa Helena, Viña Misiones de Rengo, Viña Mar, Casa Rivas, Viña Altaïr, Bodega Tamarí y Finca La Celia, siendo las dos últimas de origen argentino. Además participa en el mercado doméstico y de exportación a través de sus coligadas Viña Valles de Chile S.A. con las familias de marca Viña Tabalí y Viña Leyda.

La Sociedad tiene presencia en todos los valles relevantes de Chile: Valle del Limarí, Valle del Elqui, Valle de Leyda, Valle de Casablanca, Valle del Maipo, Valle del Cachapoal, Valle de Colchagua, Valle de Curicó y Valle del Maule. En dichos valles el grupo posee 3.910 hectáreas propias y 469 hectáreas arrendadas a largo plazo. Sus principales centros de distribución en Chile están ubicados en Santiago, Molina e Isla de Maipo.

Además posee 10 bodegas: Molina, Lontué, Isla de Maipo, Viña Mar, Santa Helena, Altaïr, Misiones de Rengo, Casa Rivas, Tabalí y Leyda. Las cuatro primeras con capacidad de envasado.

El domicilio social y las oficinas principales de la Sociedad se encuentran ubicadas en la ciudad de Santiago, en Avenida Vitacura N° 4380, piso 6, comuna de Vitacura. Para efectos de tributación en Chile, el Rol único tributario (RUT) es el 91.041.000-8.

VSPT es controlado por CCU Inversiones S.A. la cual es propietaria en forma directa e indirecta del 50.01% de las acciones de la Sociedad y Compañía Chilena de Fósforos S.A., que posee un 30%. CCU S.A. es dueña de un 98,82% de las acciones de CCU Inversiones S.A..

El personal total de la empresa al 30 de septiembre de 2009 alcanza a 1.073 trabajadores.

Estos estados financieros consolidados han sido aprobados por el Directorio el 26 de Noviembre de 2009.

SUBSIDIARIAS	RUT	Porcentaje de participación directa e indirecta		
		30 de septiembre de 2009 %	31 de diciembre de 2008 %	01 de enero de 2008 %
Viña Santa Helena S.A.	79.713.460-0	99,9000	99,9000	99,9000
Viña Urmeneta S.A.	99.503.120-5	99,9000	99,9000	99,9000
Viña Altaïr S.A.	96.969.180-9	99,9999	99,9999	99,9999
Vitivinícola del Maipo S.A.	96.757.010-9	99,0000	99,0000	-
Viña Misiones de Rengo S.A.	96.931.780-K	99,9960	99,9960	-
Viña del Mar de Casablanca S.A.	96.993.110-9	99,9970	99,9970	-
Transp. Y Logística Sursol S.A.	99.568.350-4	99,0000	99,0000	-
San Pedro Limited	0-E	100,0000	100,0000	-
Finca La Celia S.A.	0-E	9,3397	9,3397	98,6866
Bodega Tamarí S.A.	0-E	98,0000	98,0000	-

Los principales movimientos ocurridos en la propiedad de las subsidiarias incluidas en los presentes estados financieros al 30 de septiembre de 2009, son los siguientes:

Con fecha 21 de abril del 2009, la Junta General Ordinaria de Accionistas, aprobó repartir con cargo a resultados acumulados el 30% de las utilidades líquidas del ejercicio 2008, como dividendo definitivo mínimo obligatorio, ascendente a M$ 591.966, correspondientes a $0,01481 por acción el cual se pago a contar del día 28 de abril del 2009.

Con fecha 3 de diciembre de 2008, según Juntas Generales Extraordinarias de Accionistas de Viña San Pedro S.A. (VSP) y de Viña Tarapacá Ex Zavala S.A. (VT), se aprobó la fusión por Incorporación de VT con VSP, mediante la aprobación del aumento de capital de M$30.193.541 dividido en 15.987.878.653 acciones. La relación de canje de la nueva emisión a ser entregada a los accionistas de VT fue de 1.480,30828321 acciones de VSP por cada acción de VT.

La fusión tuvo efectos contables a contar del 1 de octubre de 2008 mientras que los efectos legales de la fusión se formalizaron el día 9 de diciembre 2008 mediante escrituras públicas de las actas de las respectivas Juntas Extraordinarias.

Además se aprobó la modificación de los estatutos sociales relativa a la modificación del nombre de la sociedad, reemplazándolo por Viña San Pedro Tarapacá S.A. (VSPT).

Las sociedades incorporadas como consecuencia de la fusión mencionada son las siguientes:

- Viña Misiones de Rengo S.A.

Viña Misiones de Rengo S.A se constituyó por escritura pública de fecha 31 de julio de 2000, dedicada a la comercialización de vinos en Chile como en el extranjero.

- Vitivinícola del Maipo S.A.

Vitivinícola del Maipo S.A. (Videma) se constituyó por escritura pública de fecha 3 de abril de 1995, su objeto social es la actividad vitivinícola en general, centrándose fundamentalmente en la comercialización de vinos finos en Chile y en el Extranjero.

- Viña del Mar de Casablanca S.A.

Viña del Mar de Casablanca S.A. fue constituida el 18 de julio de 2002, emplazada en el Valle de Casablanca y esta orientada a la producción de vinos.

- Transportes y Logística SURSOL S.A.

La Sociedad se constituyó por escritura pública de fecha 31 de agosto de 2004, sus principales actividades son el transporte, distribución y comercialización de mercaderías de carga y fletes en el territorio nacional y extranjero, arriendos de maquinarias y equipos por cuenta propia y ajena, administración y explotación a cualquier título de vehículos de transporte.

- Bodega Tamarí S.A.

La Sociedad se constituyó por escritura el 30 de julio de 2004, esta dedicada a la elaboración de vinos. Su razón social fue modificada de "Bodegas del Valle S.A." a "Bodega Tamarí S.A." en asamblea de accionistas de 22 de febrero de 2006 e inscrita en el registro Público de Sociedades Anónimas de Mendoza, Argentina, con fecha 14 de marzo de 2006.

- Finca La Celia S.A.

Con fecha 30 de diciembre de 2008 la filial Viña Santa Helena S.A. capitalizó en Finca La Celia S.A. la suma de US$6.000.000. Tal operación le implicó aumentar su participación a 90,6603%. Con ello Finca La Celia S.A. pasa a consolidar sus resultados en Viña Santa Helena S.A. a partir de dicha fecha.
La Sociedad al no concurrir en esta operación bajó su participación a un 9,3397%.

Nota 2 Resumen de las principales políticas contables

A continuación se describen las principales políticas de contabilidad adoptadas en la preparación de estos estados financieros consolidados.

2.1 Bases de preparación

Los presentes estados financieros consolidados al 30 de septiembre de 2009, constituyen los primeros estados financieros de la Sociedad preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el Colegio de Contadores de Chile. Estos estados financieros han sido preparados considerando las NIIF vigentes a la fecha y aplicadas de manera uniforme a los períodos que se presentan.

Los estados financieros previamente emitidos se preparaban de acuerdo con los principios de contabilidad generalmente aceptados en Chile, utilizados antes de la emisión del Boletín Técnico Nº 79.

Los estados financieros consolidados se han preparado bajo el criterio del costo histórico, aunque modificado por la revalorización de ciertos bienes del activo fijo u otras metodologías de valorización para ciertos instrumentos financieros clasificados como disponibles para la venta, instrumentos derivados de inversión y/o cobertura, pasivos relacionados con indemnización por años de servicios, entre otros.

Las cifras incluidas en los estados financieros adjuntos están expresadas en miles de pesos chilenos, siendo el peso chileno la moneda funcional de la Sociedad. Todos los valores están redondeados a miles de pesos, excepto cuando se indica lo contrario.

La preparación de los estados financieros consolidados conforme a las NIIF requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. También exige a la Administración que ejerza su criterio profesional en el proceso de aplicación de las políticas contables de la Sociedad. En la Nota 3 se revelan las materias que implican un mayor grado de juicio o complejidad o las materias donde las hipótesis y estimaciones son significativas para los estados financieros consolidados.

A la fecha de emisión de estos estados financieros, se han publicado enmiendas, mejoras e interpretaciones a las normas existentes que no han entrado en vigencia y que la Sociedad no ha adoptado con anticipación, excepto la IFRS N°8 de Segmentos Operativos, que ha sido aplicada con anticipación. Estas son de aplicación obligatoria a partir de las fechas indicadas a continuación:

Enmiendas y mejoras e interpretaciones a la normativa existente	Períodos anuales que comienzan el o después de:
Mejora a IFRS 5 – Activos no corrientes mantenidos para la venta y operaciones descontinuadas	1 de Julio de 2009
Mejora a IFRS 8 – Segmentos Operativos	1 de Enero de 2010
Mejora a IAS 1 – Presentación de estados financieros	1 de Enero de 2010
Mejora a IAS 7 – Estados de flujos de efectivo	1 de Enero de 2010
Mejora a IAS 17 - Arrendamientos	1 de Enero de 2010
Mejora a IAS 36 – Deterioro de activos	1 de Enero de 2010
Enmienda a IAS 39 - Partidas cubiertas elegibles	1 de Julio de 2009
Enmienda a IFRS 3 – Combinaciones de negocios	1 de Julio de 2009
Enmienda a IAS 27R – Estados financieros consolidados y separados	1 de Julio de 2009
Enmienda a IFRS 2 - Pagos basados en acciones	1 de Julio de 2009
Enmienda a IFRS 1 – Adopción por primera vez	1 de Julio de 2009
IFRIC 17 – Distribución de activos no monetarios a propietarios	1 de Julio de 2009
IFRIC 18 – Transferencia de activos desde clientes	1 de Julio de 2009
IFRS 9 - Instrumentos financieros	1 de enero de 2013
IAS 24 Revisada - Información a revelar sobre partes relacionadas	1 de enero de 2011

2.2 Bases de consolidación

Subsidiarias

Subsidiarias son todas las entidades sobre las que la Sociedad tiene poder para dirigir las políticas financieras y de operación, lo que generalmente se deriva de una participación superior a la mitad de los derechos de voto. Las subsidiarias se consolidan a partir de la fecha en que se transfiere el control a la Sociedad, y se excluyen de la consolidación en la fecha en que cesa el mismo.

Para contabilizar la adquisición de subsidiarias se utiliza el método de adquisición. El costo de adquisición es el valor justo de los activos entregados, de los instrumentos de patrimonio emitidos y de los pasivos incurridos o asumidos en la fecha de intercambio, más los costos directamente atribuibles a la adquisición. Los activos identificables adquiridos y los pasivos y contingencias identificables asumidos en una combinación de negocios se valoran inicialmente por su valor justo a la fecha de adquisición, con independencia del alcance de los intereses minoritarios. El exceso del costo de adquisición sobre el valor justo de la participación de la Sociedad en los activos netos identificables adquiridos se reconoce como menor valor. Si el costo de adquisición es menor que el valor justo de los activos netos de la subsidiaria adquirida, la diferencia se reconoce directamente en el estado de resultados.

En la consolidación se eliminan las transacciones intercompañías, los saldos y las ganancias no realizadas por transacciones entre las entidades del Grupo. Las pérdidas no realizadas también se eliminan, a menos que la transacción proporcione evidencia de una pérdida por deterioro del activo transferido.

Cuando es necesario para asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por la Sociedad, se modifican las políticas contables de las subsidiarias.

El interés minoritario se presenta en el rubro Patrimonio del Estado de Situación Financiera. La ganancia o pérdida atribuible al interés minoritario se presenta en el Estado de Resultados Integrales después de la utilidad del ejercicio. Las transacciones entre los accionistas minoritarios y los accionistas de las empresas donde se comparte la propiedad, son transacciones cuyo registro se realiza dentro del patrimonio y, por lo tanto, se muestran en el Estado de Cambios del Patrimonio.

Negocios conjuntos

Un negocio conjunto es un acuerdo contractual por medio del cual dos o más partes realizan una actividad económica que está sujeta a control conjunto, y normalmente involucra el establecimiento de una entidad separada en la cual cada controlador tiene una participación basada en un pacto controlador. La Sociedad reconoce su participación en negocios conjuntos usando el método de participación. Los estados financieros de los negocios conjuntos en donde participa la Sociedad son preparados para los mismos ejercicios de reporte, usando políticas contables consistentes. Se realizan ajustes para mantener en línea cualquier política contable diferente que pueda existir.

Cuando la Sociedad contribuye o vende activos a las sociedades que se encuentran en control conjunto, cualquier porción de la utilidad o pérdida proveniente de la transacción es reconocida en base a la naturaleza de la transacción. Cuando la Sociedad compra activos de estas sociedades, la Sociedad no reconoce su porción de las utilidades del negocio conjunto sobre la transacción hasta que se vende el activo a un tercero.

2.3 Información financiera por segmentos operativos

La Sociedad ha definido sus segmentos operativos en función de los mercados de destino de sus productos, midiendo principalmente los ingresos generados en cada segmento. Los costos operacionales, gastos financieros, impuesto a la renta y los otros activos y pasivos son administrados a nivel corporativo.

2,4 Transacciones en monedas extranjeras y unidades de reajuste

La Sociedad utiliza el peso chileno como su moneda funcional y moneda de presentación de sus estados financieros. La moneda funcional se ha determinado considerando el ambiente económico en que la Sociedad desarrolla sus operaciones y la moneda en que se generan los principales flujos de efectivo. La moneda funcional de las subsidiarias en Argentina es el peso argentino.

Las transacciones en monedas extranjeras y unidades reajustables son registradas al tipo de cambio de la respectiva moneda o unidad de reajuste a la fecha en que la transacción cumple con los requisitos para su reconocimiento inicial. Al cierre de cada balance, los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras y unidades reajustables son traducidos al tipo de cambio vigente de la respectiva moneda o unidad de reajuste. Las diferencias de cambio originadas, tanto en la liquidación de operaciones en moneda extranjera, como en la valorización de los activos y pasivos monetarios en moneda extranjera, se incluyen en el resultado del ejercicio en la cuenta Diferencia de Cambio, en tanto las diferencias originadas por los cambios en unidades de reajuste se registran en la cuenta Resultados por Unidades de Reajuste.

Para efectos de consolidación los activos y pasivos de las subsidiarias cuya moneda funcional es distinta del peso chileno son traducidos a pesos chilenos usando los tipos de cambio vigentes a la fecha de los estados financieros y las diferencias de cambio originadas por la conversión de los activos y pasivos, son registradas en la cuenta de reserva del patrimonio Ajuste Acumulado por Diferencia de Conversión. Los ingresos y gastos son traducidos al tipo de cambio promedio mensual para los respectivos períodos.

Los tipos de cambio de las principales monedas extranjeras y unidades de reajuste utilizadas en la preparación de los estados financieros consolidados al 30 de septiembre de 2009, 31 de diciembre de 2008 y 1 de enero de 2008, son los siguientes:

Moneda extranjera		Al 30 de septiembre de 2009 $	Al 31 de diciembre de 2008 $	Al 30 de septiembre de 2008 $	Al 01 de enero de 2008 $
Monedas extranjeras					
Dólar estadounidense	USD	550,36	636,45	551,31	496,89
Euro	EURO	805,09	898,81	775,51	730,94
Peso argentino	ARS	143,21	184,32	175,86	157,79
Dólar canadiense	CAD	514,31	521,72	518,05	506,26
Libra esterlina	GRP	879,59	918,27	979,41	989,43
Franco Suizo	CHF	530,93	602,64	490,36	440,70
Dólar australiano	AUD	484,73	439,72	435,37	433,59
Corona Danesa	DKK	108,16	120,62	103,95	98,04
Yen Japonés	JPY	6,13	7,05	5,18	4,41
Real brasileño	BRL	310,67	271,70	289,96	280,32
Unidades de reajuste					
Unidad de fomento	UF	20.834,45	21.452,57	20.988,34	19.627,70

2.5 Efectivo y equivalentes al efectivo

El efectivo y equivalentes al efectivo incluyen el efectivo en caja, los saldos en banco, los depósitos a plazo en entidades financieras, las inversiones en cuotas de fondos mutuos, todas inversiones a corto plazo de gran liquidez con un vencimiento original de tres meses o menos y los sobregiros bancarios.

2.6 Instrumentos financieros

Activos y pasivos financieros

La Sociedad reconoce un activo o pasivo financiero en su balance general, cuando se convierte en parte de las disposiciones contractuales de un instrumento financiero. Un activo financiero es eliminado del balance general cuando expiran los derechos a recibir los flujos de efectivo del activo financiero o si la Sociedad transfiere el activo financiero a un tercero sin retener sustancialmente los riesgos y beneficios del activo. Un pasivo financiero es eliminado cuando las obligaciones de la Sociedad especificadas en el contrato se han liquidado o bien hayan expirado. Las compras o ventas normales de activos financieros se contabilizan a la fecha de compra o liquidación, es decir, la fecha en que el activo es adquirido o entregado por la Sociedad o recibida por ésta.

A la fecha de reconocimiento inicial, la administración clasifica sus activos financieros como (i) a valor justo a través de resultados, (ii) instrumentos disponibles para la venta y (iii) créditos y cuentas por cobrar, dependiendo del propósito para el cual los activos financieros fueron adquiridos. Los activos financieros son reconocidos inicialmente a valor justo. Para los instrumentos no clasificados como a valor justo a través de resultados, cualquier costo atribuible a la transacción es reconocido como parte del valor del activo.

El valor justo de instrumentos que son cotizados activamente en mercados formales está determinado por los precios de cotización en la fecha de cierre de los estados financieros. Para inversiones donde no existe un mercado activo, el valor justo es determinado utilizando técnicas de valorización, entre las que se incluyen (i) el uso de transacciones de mercado recientes, (ii) referencias al valor actual de mercado de otro instrumento financiero de características similares, (iii) descuento de flujos de efectivo y (iv) otros modelos de valuación.

Con posterioridad al reconocimiento inicial la Sociedad valoriza los activos financieros como se describe a continuación:

Activos financieros a valor justo a través de resultado

Los activos a valor justo a través de resultados incluyen activos financieros mantenidos para negociar y activos financieros que se han designado como tal por la Sociedad. Los activos financieros son clasificados como mantenidos para negociar si son adquiridos con el propósito de venderlos en el corto plazo. Los instrumentos derivados, son clasificados como mantenidos para negociar a menos que sean designados como instrumentos de cobertura o correspondan a contratos de garantía financiera. Estos activos se valorizan a valor justo y las utilidades o pérdidas surgidas de la variación del valor justo se reconocen en el Estado de Resultados

Créditos y cuentas por cobrar

Los créditos y cuentas por cobrar son activos financieros no derivados, con pagos fijos o determinables que no son transados en un mercado formal activo. Esta categoría comprende principalmente los créditos o cuentas por cobrar otorgados a clientes.

Estos créditos y otras cuentas por cobrar se valorizan al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, menos cualquier pérdida por deterioro. Se presentan en el activo corriente con excepción de aquellos con vencimiento superior a doce meses desde la fecha de cierre de los estados financieros.

Préstamos y obligaciones financieras que devengan intereses

Préstamos y obligaciones financieras que devengan intereses son reconocidos inicialmente al valor justo de los recursos obtenidos, menos los costos incurridos directamente atribuibles a la transacción. Después del reconocimiento inicial, los préstamos y obligaciones que devengan intereses se valorizan al costo amortizado. La diferencia entre el monto neto recibido y valor a pagar es reconocida en el Estado de Resultados durante el período de duración del préstamo, utilizando el método de interés efectivo.

Los intereses pagados y devengados que corresponden a préstamos y obligaciones utilizadas en el financiamiento de sus operaciones se presentan bajo Gastos Financieros.

Los préstamos y obligaciones que devengan intereses son clasificados como pasivos corrientes a menos que la Sociedad tenga el derecho incondicional de diferir el pago de la obligación por al menos doce meses después de la fecha del cierre de los estados financieros.

Instrumentos derivados

Todos los instrumentos financieros derivados son reconocidos a la fecha de suscripción del contrato y revaluados posteriormente a su valor justo a la fecha de los estados financieros. Las utilidades y pérdidas resultantes de la medición a valor justo son registradas en el Estado de Resultados como utilidades o pérdidas por valor justo de instrumentos financieros a menos que el instrumento derivado califique, este designado y sea efectivo como un instrumento de cobertura. La Sociedad no tiene instrumentos de derivados designados como instrumentos de cobertura.

2.7 Deterioro de activos financieros

La Sociedad evalúa a cada fecha del balance general si un activo financiero o grupo de activos financieros está deteriorado.

Activos registrados a costo amortizado (Cuentas por cobrar)

Cuando existe evidencia objetiva que se ha incurrido en una pérdida por deterioro de las cuentas por cobrar registradas a costo amortizado, el monto de la pérdida es medida como la diferencia entre el valor libro del activo y el valor presente de los flujos futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva del activo financiero utilizada en el reconocimiento inicial. El valor libro del activo es deducido a través del uso de una cuenta de provisión. El monto de la pérdida es reconocido en el Estado de Resultados bajo la cuenta Gastos de Administración.

La Sociedad evalúa el deterioro de las cuentas por cobrar en forma colectiva, para lo cual agrupa los activos financieros de acuerdo con características de riesgo similares que son indicativas de la capacidad de los deudores para cumplir con sus obligaciones en los términos pactados. La estimación de los flujos de efectivo futuros se basa en la experiencia histórica de pérdidas para grupos de activos con características de riesgo similares.

Si en un período posterior, el monto de la pérdida por deterioro disminuye y la disminución puede ser objetivamente relacionada con un evento que ocurre después del reconocimiento del deterioro, la pérdida por deterioro anteriormente reconocida es reversada.

Cualquier reverso posterior de una pérdida por deterioro es reconocida en utilidades en la medida que el valor libro del activo no excede su costo amortizado a la fecha de reverso.

2.8 Inventarios

Los inventarios se valorizan al menor valor entre su costo de adquisición o producción y su valor neto realizable. El costo de producción de los productos terminados y de los productos en proceso incluye las materias primas, la mano de obra directa, los gastos indirectos de fabricación basados en una capacidad operativa normal y otros costos incurridos para dejar los productos en las ubicaciones y condiciones necesarias para su venta, netos de descuentos atribuibles a los inventarios. El valor neto realizable es el precio de venta estimado en el curso normal de los negocios, menos los gastos de comercialización y distribución.

El costo de los inventarios y los productos vendidos se determina usando el método FIFO (First in First Out) ó PEPS (Primero en Entrar Primero en Salir). La Sociedad estima que los inventarios tienen una rotación menor a un año.

2.9 Pagos Anticipados

Bajo este rubro se presentan principalmente seguros vigentes, arriendos de bodega de vino, suscripciones y otros gastos pagados anticipadamente.

2.10 Propiedades, plantas y equipos

Las propiedades, plantas y equipos son registrados al costo histórico, menos depreciaciones acumuladas y pérdidas por deterioro. El costo incluye tanto los desembolsos directamente atribuibles a la adquisición o construcción del activo, como también los intereses por financiamiento directo o indirectamente relacionado en ciertos activos calificados. Los desembolsos posteriores a la compra o adquisición sólo son capitalizados cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados a la inversión fluyan hacia la Sociedad y los costos pueden ser medidos razonablemente. Los otros desembolsos posteriores corresponden a reparaciones o mantenciones y son registrados en resultados cuando son incurridos.

La depreciación de propiedades, plantas y equipos, incluidos los bienes bajo arriendo financiero, es calculada linealmente basada en la vida útil estimada de los bienes del activo fijo, considerando el valor residual estimado de estos. Cuando un bien está compuesto por componentes significativos, que tienen vidas útiles diferentes, cada parte se deprecia en forma separada. Las estimaciones de vidas útiles y valores residuales de los activos fijos son revisadas y ajustadas, si es necesario, a cada fecha de cierre de los estados financieros.

Las vidas útiles estimadas de propiedades, plantas y equipos son:

Tipo de bienes	Número de años
Terrenos	Indefinida
Edificios y Construcciones	20 a 60
Barricas	3 a 5
Maquinarias y equipos	10 a 15
Envases	8
Activos de promoción	3 a 5
Muebles y enseres	5 a 10

Los envases y contenedores se presentan a su costo histórico, neto de provisiones por deterioro.

De acuerdo a lo señalado por NIIF 1 "Adopción por primera vez de las Normas de Información Financiera", la Sociedad ha optado por utilizar el valor justo como costo atribuido para terrenos a la fecha de transición a las NIIF mediante el uso de tasaciones efectuados por expertos independientes calificados. Al resto de los activos fijos se asignó como costo atribuido el costo revalorizado al 1 de enero de 2008 según los Principios de Contabilidad Generalmente Aceptado en Chile, ya que este es comparable con su costo o costo depreciado bajo NIIF.
Cuando el valor libro de un activo de propiedad, plantas y equipos excede a su monto recuperable, este es reducido inmediatamente hasta su monto recuperable (Ver Nota 2.13).

2.11 Arrendamientos

Los contratos de arriendo se clasifican como financiero cuando el contrato transfiere a la Sociedad sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad Nº 17 “Arrendamientos”. Para los contratos que califican como arriendos financieros, se reconoce a la fecha inicial un activo y un pasivo por un valor equivalente al menor valor entre el valor justo del bien arrendado y el valor presente de los pagos futuros de arrendamiento y la opción de compra. En forma posterior los pagos por arrendamiento se asignan entre el gasto financiero y la reducción de la obligación de modo que se obtiene una tasa de interés constante sobre el saldo de la obligación

La Sociedad ha suscrito contratos de arriendo operativo sobre plantaciones y bodegas.

2.12 Activos biológicos

Los activos biológicos mantenidos por Viña San Pedro Tarapacá y sus subsidiarias consisten en vides en formación y vides en producción. Las uvas cosechadas son utilizadas para la posterior producción de vinos.

Las vides en producción son valorizadas al costo histórico menos depreciación y cualquier pérdida por deterioro. La producción agrícola (uva) proveniente de la vides en producción es valorizada a su valor de costo al momento de su cosecha.

Los costos asociados a la explotación agrícola son diferidos hasta la fecha en que efectúa la cosecha, momento en el cual pasan a formar parte del costo de los inventarios en proceso.

La depreciación de las vides en producción es realizada sobre una base lineal y se encuentra basada en la vida útil estimada de producción de 25 años, la cual es evaluada periódicamente. Las vides en formación no son depreciadas hasta que entran en producción. Los costos incurridos en la adquisición y plantación de nuevas vides son capitalizados.

La Sociedad se encuentra analizando diferentes modelos para determinar el valor razonable de sus activos biológicos y producción agrícola. Hasta ahora ha mantenido el costo histórico ya que no ha sido posible determinar a la fecha un modelo que satisfaga el concepto de valor justo, de acuerdo con la NIC 41, y que refleje de mejor manera dicho valor que el costo histórico.

2.13 Activos intangibles

Menor valor de inversiones y deterioro del menor valor de inversiones

El menor valor de inversiones representa el exceso de costo de una combinación de negocios sobre la participación de la Sociedad en el valor justo de los activos identificables, pasivos y pasivos contingentes a la fecha adquisición y es contabilizado a su valor de costo menos pérdidas acumuladas por deterioro. El menor valor relacionado con adquisiciones de negocios conjuntos se incluye en el valor contable de la inversión.

Para efectos de pruebas de deterioro el menor valor de inversiones es asignado a las unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien de las sinergias de una combinación de negocios. Cada unidad o grupo de unidades representa el menor nivel dentro de la Sociedad al cual el menor valor de inversiones es monitoreado para efectos de administración interna y el cual no es mayor que un segmento. Las unidades generadoras de efectivo a las cuales es asignado el menor valor de inversiones son testeadas anualmente por deterioro o con mayor frecuencia cuando hay indicios que una unidad generadora de efectivo puede estar deteriorada. (Ver Nota 20)

El menor valor en adquisiciones de negocios conjuntos es evaluado por deterioro como parte de la inversión siempre que haya indicios que la inversión pueda estar deteriorada.

Una pérdida por deterioro es reconocida por el monto en que el valor libro de la unidad generadora de efectivo excede su valor recuperable, siendo el valor recuperable el mayor valor entre el valor justo de la unidad generadora de efectivo, menos los costos de venta, y su valor en uso.

Una pérdida por deterioro es asignada primero al menor valor de inversiones para reducir su valor libro y luego a los otros activos de la unidad generadora de efectivo. Una pérdida por deterioro reconocida no es reversada en los períodos siguientes.

Marcas comerciales

Las marcas comerciales corresponden a activos intangibles de vida útil indefinida que se presentan a su costo histórico, menos cualquier pérdida por deterioro. Estos activos se someten a pruebas de deterioro anualmente o cuando existan factores que indiquen una posible pérdida de valor (Nota 2.13).

Programas informáticos

Las licencias adquiridas de programas informáticos son capitalizadas, al valor de los costos incurridos en adquirirlas y prepararlas para usar los programas específicos. Estos costos se amortizan durante sus vidas útiles estimadas (4 a 7 años). Los costos relacionados con el mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto del período en que se incurren

Gastos de investigación y desarrollo

Los gastos de investigación y desarrollo se reconocen como un gasto cuando se incurre en ellos. Los desembolsos por éstos conceptos durante los períodos de nueve meses terminados al 30 de septiembre de 2009 y 2008, no son significativos.

Derechos de agua

Los derechos de agua adquiridos por la Sociedad corresponden al derecho de aprovechamiento de aguas existentes en fuentes naturales y fueron registrados a su valor de compra. Dado que estos derechos son a perpetuidad no son amortizables, sin embargo anualmente son sometidos a evaluación de deterioro o cuando existan factores que indiquen una posible pérdida de valor.

2.14 Deterioro de activos no corrientes distintos del menor valor de inversiones

La Sociedad evalúa anualmente la existencia de indicadores de deterioro sobre activos no corrientes. Si existen indicadores, la Sociedad estima el monto recuperable del activo deteriorado. De no ser posible estimar el monto recuperable del activo deteriorado a nivel individual, la Sociedad estima el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo al cual el activo pertenece.

El monto recuperable es definido como el mayor entre el valor justo, menos los costos de venta, y el valor en uso. El valor en uso es determinado mediante la estimación de los flujos de efectivo futuros, asociados al activo o unidad generadora de efectivo, descontados a su valor presente, utilizando tasas de interés, antes de impuestos, que reflejan el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo. En el caso que el monto del valor libro del activo exceda a su monto recuperable, la Sociedad registra una pérdida por deterioro en los resultados del período.

Anualmente, la Sociedad evalúa si los indicadores de deterioros sobre activos no corrientes que derivaron en pérdidas registradas en períodos pasados han desaparecido o han disminuido. Si existe esta situación, el monto recuperable del activo específico es recalculado y su valor libro incrementado si es necesario. El incremento es reconocido en los resultados como un reverso de pérdidas por deterioro. El incremento del valor del activo previamente deteriorado es reconocido sólo si éste proviene de cambios en los supuestos que fueron utilizados para calcular el monto recuperable. El monto de incremento del activo producto del reverso de la pérdida por deterioro es limitado hasta el monto depreciado que hubiera sido reconocido de no haber existido el deterioro.

2.15 Impuesto a la renta e impuestos diferidos

El impuesto a la renta está conformado por las obligaciones legales por impuesto a la renta y los impuestos diferidos reconocidos de acuerdo a la Norma Internacional de Contabilidad N°12 – Impuesto a la Renta. El impuesto a la renta es reconocido en el Estado de Resultados, excepto cuando éste se relaciona con partidas registradas directamente en el patrimonio, en cuyo caso el efecto del impuesto se reconoce también en patrimonio.

Obligación por impuesto a la renta

Las obligaciones por impuesto a la renta son reconocidas en los estados financieros en base a la mejor estimación de las utilidades tributables a la fecha cierre de los estados financieros y la tasa de impuesto a la renta vigente a dicha fecha en los países en que opera la Sociedad, que son Chile y Argentina.

Impuestos diferidos

Los impuestos diferidos son los impuestos que la Sociedad espera pagar o recuperar en el futuro por las diferencias temporarias entre el valor libro de los activos y pasivos para propósitos de reporte financiero y la correspondiente base tributaria de estos activos y pasivos utilizada en la determinación de las utilidades afectas a impuesto. Los activos y pasivos por impuestos diferidos son generalmente reconocidos por todas las diferencias temporarias y son calculados a las tasas que estarán vigentes a la fecha en que los pasivos sean pagados y los activos sean realizados.

Se reconocen impuestos diferidos sobre las diferencias temporarias que surgen en inversiones en subsidiarias y asociadas, excepto en aquellos casos en que la Sociedad pueda controlar la fecha en que revertirán las diferencias temporarias y sea probable que éstas no vayan a revertir en un futuro previsible. Los activos por impuestos diferidos, incluidos aquellos originados por pérdidas tributarias, son reconocidos en la medida que es probable que en el futuro existan utilidades tributables contra las cuales se puedan imputar las diferencias temporarias deducibles y las pérdidas tributarias no utilizadas.

El valor libro de los activos por impuestos diferidos es revisado a la fecha de cierre de los estados financieros y es reducido, mediante una provisión de valuación, en la medida que se estime probable que ya no se dispondrá de suficientes utilidades tributables para permitir que se use todo o parte de los activos por impuestos diferidos.

Los activos y pasivos por impuesto diferido son compensados si existe un derecho legalmente exigible de compensar activos tributarios contra a pasivos tributarios y el impuesto diferido esta relacionado con la misma entidad tributaria y la misma autoridad tributaria.

2.16 Beneficios a los empleados

Vacaciones de los empleados

La Sociedad registra el costo de las vacaciones del personal sobre base devengada.

Bonificaciones a empleados

La Sociedad reconoce un pasivo y un gasto para bonos cuando está obligada contractualmente o cuando dado el resultado a determinada fecha se estima que se pagará a final del año.

Indemnización por años de servicios

La empresa registra un pasivo por el pago a todo evento de indemnizaciones por años de servicio, correspondiente a planes de beneficios definidos derivado de los acuerdos colectivos e individuales suscritos con algunos grupos de trabajadores. Esta obligación se determina mediante el valor actuarial del costo devengado del beneficio, método que considera diversos factores en el cálculo, tales como estimaciones de permanencia futura, tasas de mortalidad, incrementos salariales futuros y tasas de descuentos. Este valor así determinado se presenta a valor actual utilizando el método de beneficios devengados por años de servicio. Las tasas de descuento se determinan por referencia a curvas de tasas de interés de mercado, las cuales han sido de un 7,7% y 7,6% para los nueves meses terminados al 30 de septiembre de 2009 y el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2008, respectivamente.

2.17 Provisiones

Las provisiones son reconocidas cuando (i) la Sociedad tiene una obligación presente, legal o basada en la costumbre, como resultado de eventos pasados, (ii) es probable que se requiera una salida de recursos que impliquen beneficios económicos para liquidar la obligación y (iii) el monto de esta pueda ser estimado razonablemente. Los montos reconocidos como provisión son la mejor estimación de la administración, a la fecha de cierre de los estados financieros, de los desembolsos necesarios para liquidar la obligación.

La Sociedad constituye provisiones por descuentos pactados con sus distribuidores basados en los acuerdos comerciales suscritos. Estas provisiones se registran como una deducción de los ingresos por venta.

Los otros conceptos por los cuales se constituyen provisiones con cargo a resultados son juicios civiles, laborales y tributarios por los que pudiese afectada la Sociedad.

2.18 Reconocimiento de ingresos

Los ingresos son reconocidos en la medida en que es probable que los beneficios económicos fluyan hacia la Sociedad y puedan ser medidos con fiabilidad. Los ingresos son medidos al valor justo de los beneficios económicos recibidos o por recibir y se presentan netos del impuesto al valor agregado, impuestos específicos, devoluciones, descuentos y rapel.

Los ingresos por ventas de bienes se reconocen después de que la Sociedad ha transferido al comprador los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de esos bienes y no mantiene el derecho a disponer de ellos, ni a mantener un control eficaz; por lo general, esto significa que las ventas se registran al momento del traspaso de riesgos y beneficios a los clientes en conformidad con los términos convenidos en los acuerdos comerciales.

Venta de productos en el mercado doméstico

La Sociedad genera sus ingresos principalmente por la venta de vinos, tanto en Chile como Argentina, productos que son distribuidos a través de comercios minoristas, distribuidores mayoristas y cadenas de supermercados. Estos ingresos por ventas en los mercados domésticos, netos del impuesto al valor agregado, impuestos específicos, devoluciones, descuentos y rapel a clientes, se reconocen al momento de la entrega de los productos conjuntamente con la transferencia de todos los riesgos y beneficios de los mismos.

Exportación

En general las condiciones de entrega de la Sociedad en las ventas de exportación se basan en los Incoterms 2000, siendo las reglas oficiales para la interpretación de términos comerciales emitidos por la Cámara de Comercio Internacional.

La estructura de reconocimiento de ingresos se basa en la agrupación de Incoterms, principalmente en los siguientes grupos:

- "FOB (Free on Board) y similares", donde el comprador organiza y paga por el transporte, por lo tanto, el punto de venta es la entrega de las mercancías al transportista contratado por el comprador, momento en que se reconoce el ingreso.

- "CIF (Cost, Insurance & Freight) y similares", mediante el cual la Sociedad organiza y paga el gasto de transporte exterior y algunos otros gastos, aunque la Sociedad deja de ser responsable de las mercancías una vez que han sido entregados a la Sociedad marítima o aérea de conformidad con el plazo pertinente. El punto de venta es la entrega de la mercancía al transportista contratado por el vendedor para el transporte al destino, momento en que se reconoce el ingreso.

En el caso de existir discrepancias entre los acuerdos comerciales y los incoterms definidos para la operación, primarán los establecidos en los contratos.

2.19 Acuerdos comerciales con distribuidores y cadenas de supermercados

La Sociedad celebra acuerdos comerciales con sus principales distribuidores y supermercados a través de los cuales se establecen (i) descuentos por volumen y otras variables del cliente, (ii) descuentos promocionales, que corresponden a una reducción adicional en el precio de los productos vendidos, con ocasión del desarrollo de iniciativas comerciales (promociones temporales) y otorgamiento de contraprestaciones (uso de espacios preferentes y otros) y (iii) publicidad compartida, que corresponde a la participación de la Sociedad en campañas publicitarias, revistas de promoción y apertura de nuevos puntos de venta.

Los descuentos por volumen y descuentos promocionales se reconocen como una reducción en el precio de venta de los productos vendidos. Los aportes para publicidad compartida se reconocen cuando se han desarrollado las actividades publicitarias acordadas con el distribuidor y se registran como gastos de comercialización incurridos.

La Sociedad reconoce el costo de los beneficios otorgados por acuerdos comerciales con distribuidores sólo cuando existe evidencia formal del acuerdo, el monto del beneficio puede ser estimado razonablemente y su pago es probable.

Los compromisos con distribuidores o importadores en el ámbito de las exportaciones se reconocen cuando existe evidencia formal del acuerdo y su monto puede ser estimado con fiabilidad.

2.20 Costos de venta

Costos de venta de productos

Los costos de venta incluyen el costo de producción de los productos vendidos y otros costos incurridos para dejar las existencias en las ubicaciones y condiciones necesarias para su venta. Estos costos incluyen, entre sus principales, los costos de materias primas, costo de envasado, costos de la mano de obra del personal de producción, la depreciación de los activos relacionados a producción, la depreciación de los envases retornables, los pagos por licencias, los costos de transporte y los costos operativos y de mantenimiento de plantas y equipos.

2.21 Costos de comercialización

Los costos de comercialización comprenden, principalmente, gastos de publicidad y promoción, las depreciaciones de activos de venta y las remuneraciones y compensaciones del personal de marketing y ventas.

2.22 Costos de distribución

Los costos de distribución comprenden todos aquellos costos necesarios para entregar los productos a los clientes.

2.23 Gastos de administración

Los gastos de administración comprenden las remuneraciones y compensaciones del personal de las unidades de apoyo, las depreciaciones de oficinas, equipos, instalaciones y muebles utilizados en estas funciones, las amortizaciones de activos no corrientes y otros gastos generales y de administración

2.24 Medio ambiente

Los desembolsos asociados a la protección del medio ambiente se imputan a resultados cuando se incurren, excepto aquellos que pueden ser capitalizados de acuerdo a las NIIF.

Nota 3 Estimaciones y aplicaciones del criterio profesional

La preparación de estados financieros requiere que la administración realice estimaciones y utilice supuestos que afectan los montos incluidos en estos estados financieros consolidados y sus notas relacionadas. Las estimaciones realizadas y supuestos utilizados por la Sociedad se encuentran basados en la experiencia histórica, cambios en la industria e información suministrada por fuentes externas calificadas. Sin embargo, los resultados finales podrían diferir de las estimaciones bajo ciertas condiciones, y en algunos casos variar significativamente.

Las estimaciones y políticas contables significativas son definidas como aquellas que son importantes para reflejar correctamente la situación financiera y los resultados de la Sociedad y/o las que requieren un alto grado de juicio por parte de la administración.

Las principales estimaciones y aplicaciones del criterio profesional que producto de su variación podrían originar ajustes significativos sobre los valores libros de activos y pasivos dentro del próximo ejercicio financiero se encuentran relacionadas con los siguientes conceptos:

- Propiedad, plantas y equipos (Nota 18)
- Pruebas de deterioro del menor valor de inversiones (Nota 20)
- Valor actuarial provisión indemnización por años de servicios (Nota 28)
- Valor justo de instrumentos financieros (Nota 6)
- Activos por impuestos diferidos (Nota 22)
- Provisiones por litigios y contingencias (Nota 26 y Nota 30)

Nota 4 Transición a Normas de Información Financiera de Chile (NIIF)

Base de la transición a las NIIF

Aplicación de NIIF

Los estados financieros consolidados de la Sociedad el ejercicio terminado el 30 de septiembre de 2009, son los primeros estados financieros consolidados preparados de acuerdo con las Normas de Información Financiera de Chile (NIIF) y, por lo tanto, se han aplicado las disposiciones de NIIF al preparar estos estados financieros.

De acuerdo a lo dispuesto en la NIIF fecha de transición de la Sociedad es el 1 de enero de 2008 y la fecha de adopción de las NIIF es el 1 de enero de 2009.

Para elaborar los estados financieros consolidados antes mencionados, la Sociedad ha aplicado a la fecha de transición todas las excepciones obligatorias y algunas de las exenciones optativas a la aplicación retroactiva de las NIIF, de acuerdo con lo establecido en la NIIF.

Exenciones a la aplicación retroactiva utilizadas por la Sociedad

Combinaciones de negocio

La Sociedad ha aplicado la exención otorgada por la NIIF 1, respecto a combinaciones de negocios. Por lo tanto, no ha re-expresado las combinaciones de negocios que tuvieron lugar con anterioridad a la fecha de transición.

Valor justo o revalorización como costo atribuido

Para la mayoría de sus ítemes de propiedades, plantas y equipos, la Sociedad ha considerado el costo corregido o revaluado bajo los principios contables generalmente aceptados en Chile como costo atribuido a la fecha de transición, ya que este es comparable con su costo o costo depreciado bajo NIIF, con la excepción de ciertos terrenos sobre los cuales ha utilizado el valor justo como su costo atribuido al 1 de enero de 2008.

El total de terrenos incluidos bajo propiedades, plantas y equipos registrados a valor justo a la fecha de transición asciende a M$ 15.743.532, generando un ajuste de M$ 5.301.533 con respecto al valor libro de los terrenos previamente registrados bajo los Principios Contables Generalmente Aceptados en Chile.

Beneficios al personal

La Sociedad ha optado por reconocer todas las ganancias y pérdidas actuariales acumuladas al 1 de enero de 2008.

Reserva de conversión

La reserva de conversión de inversiones en el extranjero, surgidas con anterioridad al 1 de enero de 2008, ha sido mantenida hasta su realización según lo permitido por NIIF 1.

Conciliación NIIF y principios contables generalmente aceptados en Chile

Las conciliaciones presentadas a continuación detallan la cuantificación del impacto de la transición a las NIIF de la Sociedad. La conciliación proporciona el impacto de la transición con los siguientes detalles:

- Conciliación del patrimonio neto consolidado al 1 de enero de 2008 y 31 de diciembre de 2008
- Conciliación del resultado consolidado para los períodos de tres meses y nueves terminados al 30 de septiembre de 2008.

Estado de flujo de efectivo por el período de nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2008

Conciliación del patrimonio neto consolidado

Conceptos	Nota	Al 31 de diciembre de 2008 M$	Al 30 de septiembre de 2008 M$	Al 1 de enero de 2008 M$
Total patrimonio neto atribuible a los accionistas comunes según PCGA en Chile		**195.238.292**	**106.458.760**	**98.110.976**
Propiedades, plantas y equipos	(1)	2.374.299	2.374.299	2.374.299
Provisión por dividendo	(2)	(355.180)	(542.669)	(752.344)
Eliminación corrección monetaria	(3)	(10.215.367)	(6.730.785)	-
Provisión indemnización por años de servicios	(5)	(267.784)	(267.784)	(267.784)
Moneda funcional de inversiones en el exterior	(7)	(7.008.630)	(5.269.321)	(4.995.268)
Costos de financiamiento relacionado a deudas	(6)	(1.609.800)	(1.609.800)	(1.609.800)
Impuestos diferidos	(10)	(518.731)	(518.731)	(518.731)
Participaciones Minoritarias		11	436	609
Otros		190.110	190.110	189.662
Diferencia resultado PCGA / NIFCH	(11)	3.914.927	2.452.231	-
Efecto de la transición a las NIFCH		**-13.496.145**	**-9.922.014**	**-5.579.357**
Total patrimonio neto según NIFCH		**181.742.147**	**96.536.745**	**92.531.619**

Conciliación del resultado consolidado

Conceptos	Nota	01 enero al 30 de septiembre de 2008 M$	01 julio al 30 de septiembre de 2008 M$
Resultado según PCGA en Chile		**1.808.897**	**1.217.752**
Depreciación Propiedades, plantas y equipos	(1)	364.570	175.311
Eliminación corrección monetaria	(3)	1.199.911	227.444
Instrumentos financieros a valor justo	(4)	(748.416)	(1.721.713)
Moneda funcional de inversiones en el exterior	(7)	48.047	(11.796)
Capitalización del costo de financiamiento	(8)	200.213	63.507
Intangibles	(12)	245.600	112.958
Impuestos diferidos	(10)	814.292	745.488
Participaciones Minoritarias	(11)	46	36
Otros		327.968	78.067
Efecto de la transición a las NIFCH		**2.452.231**	**-330.698**
Resultado según NIFCH		**4.261.128**	**887.054**

Conciliación Estado de flujo de efectivo por el período de nueve meses terminado el 30 de septiembre de 2008.

Las principales diferencias entre PCGA en Chile y NIIF en la preparación del estado de flujos de efectivo dice relación con la clasificación de las cuotas pagadas por leasing financiero (incluidas como actividades de inversión en PCGA en Chile y como actividades de financiamiento bajo NIIF), los intereses pagados (incluidos como actividades de operación bajo PCGA en Chile y como actividades de financiamiento bajo NIIF) y las garantías entregadas por concepto de contratos de derivados (incluidas como actividades de financiamiento en PCGA en Chile y como actividades operacionales bajo NIIF).

Conciliación entre NIIF y principios contables generalmente aceptados en Chile

A continuación se describen los principales ajustes conciliatorios incluidos en los cuadros anteriores:

(1) Propiedades, plantas y equipos

Para efectos de primera adopción, la Sociedad procedió a revaluar algunos ítemes de propiedades, plantas y equipos, principalmente terrenos. La revaluación efectuada se realizó por única vez de acuerdo con NIIF 1 y el nuevo valor corresponde al costo inicial del activo a partir de la fecha de transición. El valor justo de los activos revaluados ha sido determinado mediante tasaciones efectuadas, a la fecha de transición por especialistas independientes. Bajo PCGA en Chile la revaluación de terrenos a valor justo no era aceptada.

Además, la Sociedad revisó y homologó la estimación de vidas útiles y valores residuales de algunos componentes de ciertos bienes de Propiedades, plantas y equipos. Los efectos resultantes de introducir los conceptos antes señalados generaron un menor cargo a resultados por concepto de depreciación.

(2) Provisión por dividendo

De acuerdo a lo estipulado en el artículo Nº 79 de la Ley de Sociedades Anónimas de Chile y los estatutos de la Sociedad, salvo acuerdo diferente adoptado en la junta de accionistas de la Sociedad, por la unanimidad de las acciones emitidas, la sociedad debe distribuir anualmente como dividendo a sus accionistas a lo menos el 30% de las utilidades líquidas de cada ejercicio, habiéndose previamente absorbido las pérdidas acumuladas si las hubiere. La política de dividendos expuesta por el Directorio en la pasada junta de accionistas consiste en distribuir como dividendos al menos el 50% de la utilidad líquida distribuible, Bajo NIIF, la Sociedad ha procedido a registrar la obligación sobre base devengada, neta de dividendos provisorios que se hubieren acordado a la fecha de cierre. Bajo PCGA en Chile, esta obligación era contabilizada sólo desde el momento en que se declaraba el dividendo.

(3) Eliminación de corrección monetaria

Chile y Argentina no son consideradas economías hiperinflacionaria según lo establecido por NIC 29. Por lo tanto, la aplicación de contabilidad inflacionaria no es aceptada. Consecuentemente, la Sociedad ha eliminado el efecto de corrección monetaria acumulada de todas las partidas no monetarias del balance, tales como existencias, intangibles y reservas de patrimonio, excepto por aquellos ítemes de propiedad, plantas y equipos en los cuales se consideró su valor contable corregido como costo atribuido a la fecha de transición y la revalorización del capital pagado, la cual ha sido mantenida hasta la fecha de adopción por ser consideradas aumentos de capital aprobados por los accionistas de la Sociedad.

(4) Instrumentos financieros a valor justo

NIC 39 requiere que las inversiones financieras clasificadas en las categorías “a valor justo con efecto en resultados”, “disponibles para la venta” e instrumentos derivados sean medidos a valor justo a cada fecha del estado de situación financiera, registrando los cambios en el valor justo en el estado integral de resultados para el caso de los instrumentos clasificados como “a valor justo con efecto en resultados” e instrumentos derivados, y en la cuenta otros resultados integrales del patrimonio en el caso de las inversiones “disponibles para la venta” (Ver detalle de política contable en Nota 2,7). Los PCGA en Chile, no requerían la medición, tanto de las inversiones financieras como de los instrumentos derivados a valor justo en forma periódica. El ajuste conciliatorio consiste en la valorización de las inversiones financieras e instrumentos derivados a su valor justo.

(5) *Provisión indemnización por años de servicios*

Bajo NIIF, la determinación de la provisión por indemnización por años de servicios de la Sociedad que se encuentra pactada a todo evento es determinada mediante el valor actuarial del costo devengado del beneficio (Ver detalle de política contable en Nota 2.17), lo que requiere realizar estimaciones tales como la permanencia futura de los participes del beneficio, tasas de mortalidad, incrementos salariales futuros y tasas de descuentos, entre otros. Bajo los PCGA en Chile, estas indemnizaciones eran registradas mediante el método del valor actual, el cual sólo refleja el costo de otorgar el beneficio descontado a una tasa predeterminada. En el caso de los costos por indemnización por años de servicios que se han generado, como resultado de modificaciones a los convenios colectivos efectuadas entre los ejercicios 2005 y 2006, que incluyeron ampliación de los beneficios pactados, los correspondientes efectos generaron un cargo diferido que se estaba amortizando en los plazos promedio esperados de permanencia futura de los trabajadores. El ajuste conciliatorio ajusta el valor actual de la provisión a su valor actuarial y el activo diferido antes mencionado.

(6) *Costo de financiamiento relacionados a deuda*

Bajo PCGA en Chile los costos de financiamiento capitalizados no amortizados de bonos y préstamos, así como los costos de prepago y otros relacionados son diferidos como parte de los costos de financiamiento de los nuevos bonos y préstamos. NIC 39 requiere que la diferencia entre el valor de libros de un pasivo financiero cancelado, incluyendo los costos de financiamiento no amortizados y la contraprestación pagada, se debe reconocer en los resultado del ejercicio en que la obligación se extingue. Lo anterior significó, en la primera adopción, reconocer en resultado aquellas partidas que estando diferidas no calificaban con lo establecido en NIC 39.

Por su parte, los costos incurridos en la obtención de financiamiento son diferidos y amortizados linealmente sobre plazo de vigencia de la respectiva obligación. Bajo NIC 39 estos costos forman parte de la determinación de la tasa de interés efectiva y por lo tanto, son reconocidos en resultados por el método de interés.

(7) *Moneda funcional de inversiones en el exterior*

Bajo NIIF, los estados financieros son preparados teniendo en consideración la moneda funcional de cada una de las subsidiarias incluidas en la consolidación que para el caso de las subsidiarias mantenidas en Argentina es el peso argentino. Bajo PCGA en Chile, de acuerdo a lo establecido en el Boletín N° 64 del Colegio de Contadores de Chile, los activos y pasivos no monetarios de las subsidiarias en Argentina se controlaban en dólares históricos.

(8) Capitalización del costo de financiamiento

NIC 23 requiere que el costo de financiamiento proveniente de préstamos directamente o indirectamente relacionados a la construcción de activos calificados sea capitalizado como parte del activo (Ver detalle de política contable en Nota 2.10). Bajo los PCGA de Chile, la capitalización del costo de financiamiento era opcional en los casos que provengan de préstamos que no están directamente relacionados a la construcción del activo calificado. El ajuste conciliatorio consiste en 1) la capitalización del costo de financiamiento incurrido, a partir del año de transición a IFRS, en la construcción de activos calificados que provienen de préstamos no directamente relacionados y 2) el correspondiente aumento en la depreciación del activo relacionado.

(9) *Menor valor de inversiones*

NIIF 3 establece que el menor valor de inversiones no debe ser amortizado salvo que este se encuentre deteriorado (Ver detalle de política contable en Nota 2.14). Bajo los PCGA de Chile, el menor valor era amortizado linealmente sobre la vida esperada con un máximo de 20 años. El ajuste conciliatorio restituye la amortización del menor valor de inversiones realizado bajo PCGA de Chile desde la fecha de transición, ya que no corresponde amortizarlo si no está deteriorado para efectos de las NIIF.

(10) Impuestos diferidos

El ajuste conciliatorio de impuestos diferidos consiste en 1) la eliminación de las cuentas complementarias de impuestos diferidos y 2) el reconocimiento de los impuestos diferidos originados por aquellos ajustes conciliatorios a las NIIF que crean diferencias temporales entre las bases financieras y tributarias de la Sociedad.

(11) Interés Minoritario

Bajo NIIF el Patrimonio Neto de la Sociedad lo constituye tanto la participación correspondiente a los accionistas de la sociedad dominante como la de los accionistas minoritarios de sus afiliadas. Bajo PCGA en Chile la participación minoritaria era clasificada en una línea entre el pasivo largo plazo y el patrimonio neto.

(*12) Intangibles*

Bajo NIC N° 38, se establecen los criterios de valorización, reconocimiento y revelación de los Activos Intangibles. Estos se medirán en su inicio por su costo y estarán sometidos a test de deterioro cuando su vida útil sea indefinida.
El ajuste conciliatorio restituye la amortización de estos activos bajo PCGA de Chile desde la fecha de transición, ya que no corresponde amortizarlos si no están deteriorados.

Nota 5 Administración de riesgos financieros

Administración de riesgos financieros

La Gerencia de Administración y Finanzas de la Sociedad provee un servicio centralizado a las subsidiarias para la obtención de financiamiento y la administración de los riesgos de tipo de cambio, tasa de interés, liquidez, riesgo de inflación, riesgos de materias primas y riesgo de crédito. Esta función opera de acuerdo con un marco de políticas y procedimientos que es revisado regularmente para cumplir con el objetivo de administrar el riesgo financiero proveniente de las necesidades del negocio.

El Comité de Administración y Finanzas de la Sociedad es el responsable final del establecimiento y revisión de la estructura de administración del riesgo financiero. El Directorio de la Sociedad revisa los cambios significativos realizados a las políticas de administración de riesgos y recibe información relacionada con sus actividades.

De acuerdo a las políticas de administración de riesgos financieros, la Sociedad utiliza instrumentos derivados sólo con el propósito de cubrir exposiciones a los riesgos de tipos de cambios provenientes de las operaciones de la Sociedad y sus fuentes de financiamiento. La Sociedad no adquiere instrumentos derivados con fines especulativos o de inversión. Las transacciones con instrumentos derivados son realizadas exclusivamente por personal de la Gerencia de Administración y Finanzas y el departamento de auditoria interna revisa regularmente el ambiente de control de esta función. La relación con los clasificadores de riesgo y el monitoreo de restricciones financieras (covenants) también son administrados por ésta misma Gerencia.

La principal exposición de riesgo de mercado de la Sociedad está relacionada con los tipos de cambio, tasas de interés, inflación y precios de materias primas. Con la finalidad de administrar el riesgo proveniente de estas exposiciones se utilizan diversos instrumentos financieros.

Riesgo de tipo de cambio

La Sociedad desarrolla sus operaciones en Chile y Argentina y se encuentra expuesta a riesgos de tipo de cambio provenientes de: a) su exposición neta de activos y pasivos en monedas extranjeras, b) los ingresos por ventas de exportación, c) las compras de materias primas, insumos e inversiones de capital efectuadas en monedas extranjeras o indexadas a dichas monedas, y d) la inversión neta de subsidiarias mantenidas en Argentina. La mayor exposición a riesgos de tipo de cambio de la Sociedad es la variación del peso chileno respecto del dólar estadounidense, el euro y el peso argentino.

Al 30 de septiembre de 2009, la Sociedad mantiene en Chile obligaciones en monedas extranjeras por MM$7.392 que en su mayoría están denominadas en dólares estadounidenses. Las obligaciones en monedas extranjeras que devengan intereses representan un 100% del total de tales obligaciones y corresponden a préstamos bancarios.

Respecto de las operaciones de las subsidiarias en Argentina la exposición neta pasiva en dólares estadounidenses y otras monedas es de MM$ 1.151.

Para proteger el valor de la posición neta de los activos y pasivos en monedas extranjeras de sus operaciones en Chile, la Sociedad adquiere contratos de derivados (forwards de monedas) para mitigar cualquier variación en el peso chileno respecto del dólar estadounidense y otras monedas

Al 30 de septiembre de 2009 la exposición neta pasiva de la Sociedad en monedas extranjeras, después del uso de instrumentos derivados, es de MM$ 1.365.

Del total de ingresos por ventas de la Sociedad, un 69,2% corresponde a ventas de exportación efectuadas en monedas extranjeras, principalmente dólares estadounidenses, euro y otras monedas y del total de costos un 22,0% corresponde a compras de materias primas e insumos en monedas extranjeras ó que se encuentran indexados a dichas monedas. La Sociedad no cubre activamente las eventuales variaciones en los flujos esperados por estas transacciones.

Por otra parte, la Sociedad se encuentra expuesta a los movimientos en los tipos de cambio relacionados con la conversión desde pesos argentinos a pesos chilenos de los resultados, activos y pasivos de sus subsidiarias en Argentina. La Sociedad no cubre activamente los riesgos relacionados con la conversión de las subsidiarias, cuyos efectos son registrados en Patrimonio.

Al 30 de septiembre de 2009, la inversión neta en subsidiarias argentinas asciende a MM$840.

Análisis de sensibilidad al tipo de cambio

El efecto por diferencias de cambio reconocido en el estado de resultados consolidado del año 2009 relacionado con los activos y pasivos denominados en monedas extranjeras, netos de instrumentos financieros derivados, asciende a una perdida de MM$ 1.014, (MM$ 563 en 2008).

Considerando que aproximadamente el 69,2% de los ingresos por ventas de la Sociedad corresponden a ventas de exportación efectuadas en monedas distintas del peso chileno y que aproximadamente un 22,0% de los costos están indexados al dólar estadounidense y asumiendo que el peso chileno se aprecie o (deprecie) a un 10% respecto del conjunto de monedas extranjeras, manteniendo todas las demás variables constantes, el efecto hipotético sobre los resultados de la Sociedad sería una utilidad (pérdida) después de impuesto de MM$3.721 (Utilidad (pérdida) de MM$2.569 en 2008).

La inversión neta mantenida en subsidiarias que desarrollan sus actividades en Argentina asciende MM$ 18.087, (M$ 20.049 en 2008). Asumiendo un aumento o disminución de un 10% en el tipo de cambio del peso argentino respecto del peso chileno y manteniendo todas las otras variables constantes, lo mencionado anteriormente resultaría hipotéticamente un efecto en resultado de MM$ 1.809 (MM$ 2.005 en 2008) que se registra con (cargo) abono a patrimonio neto.

El análisis de sensibilidad del párrafo anterior solamente es para efectos ilustrativos, ya que en la práctica los tipos de cambio de mercado rara vez cambian sin afectar otras variables que fueron consideradas como constantes y que también afectan la posición financiera y de resultados de la Sociedad.

Riesgo de tasas de interés

El riesgo de tasas de interés proviene principalmente de las fuentes de financiamiento de la Sociedad. La principal exposición se encuentra relacionada con obligaciones con tasas de interés variable indexadas a LIBOR. Al 30 de septiembre de 2009, la Sociedad tiene un total de MM$ 1.199 (MM$ 613 en 2008) en deudas con tasas de interés indexada a LIBOR, respectivamente.

Para administrar el riesgo de tasas de interés, la Sociedad posee una política de administración de tasas de interés que busca reducir la volatilidad de su gasto financiero. Consecuentemente, al 30 de septiembre de 2009, nuestra estructura de financiamiento se encuentra compuesta de aproximadamente un 24% en deuda con tasas de interés variable y un 76% en deudas con tasas de interés fija.

Los términos y condiciones de las obligaciones de la Sociedad al 30 de septiembre de 2009, incluyendo los tipos de cambio, tasa de interés, vencimientos y tasas de interés efectiva, se encuentran detallados en Nota 23 Prestamos y obligaciones financieras que devengan intereses.

Análisis de sensibilidad a las tasas de interés

El gasto financiero total reconocido en el estado de resultado consolidado del año 2009, relacionado con deudas de corto y largo plazo con tasas de interés variable, asciende a MM$340 (MM$80 en 2008). La Sociedad estima que un aumento (disminución) razonablemente posible de las tasas de interés en pesos chilenos y dólares estadounidenses sería de aproximadamente 100 puntos bases. Manteniendo todas las otras variables constantes, tales como el tipo de cambio, el aumento (disminución) mencionado anteriormente resultaría hipotéticamente en una pérdida (utilidad) de MM$ 10 (MM$ 3 en 2008) en el estado de resultados integrales.

El análisis de sensibilidad del párrafo anterior solamente es para efectos ilustrativos, ya que en la práctica las tasas de interés de mercado rara vez cambian sin afectar otros factores que fueron considerados como constantes y que también afectan la posición financiera y de resultados de la Sociedad.

Riesgo de inflación

El riesgo de inflación proviene principalmente de las fuentes de financiamiento de la Sociedad. La principal exposición se encuentra relacionada con deudas denominadas en Unidades de Fomento con tasas de interés fija. Al 30 de septiembre de 2009, la Sociedad posee un total de MM$24.484 (MM$26.223, al 30 de Septiembre de 2008) en deudas con tasas de interés fija denominadas en Unidades de Fomento.

Para administrar el riesgo de inflación sobre las deudas denominadas en Unidades de Fomento, la Sociedad tiene la política de incorporar en la determinación de los precios de venta una estimación de la inflación proyectada que permita cubrir los cambios en la obligaciones indexadas en unidades de fomento.

Análisis de sensibilidad a la inflación

El resultado por unidades de reajuste total reconocido en los estados consolidados de resultados integrales del año 2009 relacionado a deudas de corto y largo plazo indexados a la Unidad de Fomento, asciende a MM$453 (MM$(866) en 2008). La Sociedad estima que un aumento (disminución) razonablemente posible de la Unidad de Fomento sería de aproximadamente 3%. Manteniendo todas las otras variables constantes, tales como tasas de interés, el aumento (disminución) mencionado anteriormente resultaría hipotéticamente en una pérdida (utilidad) de MM$735 (MM$787 en 2008) en el estado de resultados integrales.

Riesgo de precio de materiales primas

La principal exposición a la variación de precios de materiales primas se encuentra relacionada con el abastecimiento de vinos a granel y uvas para la elaboración de vinos.

Las principales materias primas utilizadas por la Sociedad para la producción de vinos, son uvas cosechadas de producción propia y uvas y vinos adquiridos de terceros. Aproximadamente el 50% del abastecimiento de vino de exportación proviene de viñedos propios, reduciendo de esta forma el efecto de volatilidad de los precios y asegurando el control de calidad de los productos. Aproximadamente el 95% del abastecimiento de vino para el mercado local es comprado a terceros. Durante el 2009, la Sociedad compró el 60,0% de la uva y vino necesario de terceros a través de contratos a precios fijos. Adicionalmente, también realiza transacciones spot (o a precio contado) de vez en cuando dependiendo de las necesidades. Durante los años 2009 y 2008, la Sociedad compró uvas y vinos por un total de MM$14.844 y MM$14.025, respectivamente, y no realiza actividades de cobertura sobre estas transacciones.

Análisis de sensibilidad a precios de materiales primas

El costo de compra total reconocido en los estados consolidados de resultados integrales del año 2009 relacionado a las materias primas descritas anteriormente, asciende a MM$2.479 (MM$1.683 en 2008). La Sociedad estima que un aumento (disminución) razonablemente posible en el precio ponderado de estas las materiales primas sería de aproximadamente un 10%. Manteniendo todas las otras variables constantes, tales como los tipos de cambio, el aumento (disminución) mencionado anteriormente resultaría hipotéticamente una pérdida (utilidad) de MM$2.000, en el estado de resultados integrales.

Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito al cual está expuesta la Sociedad proviene principalmente de a) los instrumentos financieros mantenidos con bancos e instituciones financieras, tales como depósitos a la vista, fondos mutuos, instrumentos adquiridos con compromiso de retroventa e instrumentos financieros derivados y b) de las cuentas por cobrar comerciales mantenidas con distribuidores mayoristas, minoristas y cadenas de supermercados en el mercado doméstico y distribuidores en exportaciones.

Mercado Doméstico

El riesgo de crédito relacionado a cuentas por cobrar comerciales de mercados domésticos es administrado por la Gerencia de Administración de Crédito y Cobranza y es monitoreado por el Comité de Crédito de cada unidad de negocio. La Sociedad posee una amplia base de clientes que están sujetos a las políticas, procedimientos y controles establecidos por la Sociedad. Los límites de

crédito son establecidos para todos los clientes con base en una calificación interna y su comportamiento de pago. Las cuentas por cobrar comerciales pendientes de pago son monitoreadas regularmente. Adicionalmente, la Sociedad toma seguros de crédito que cubren el 90% de los saldos de las cuentas por cobrar individualmente significativas, cobertura que al 30 de septiembre de 2009 alcanza a 81,6% (77,4% al 31 de diciembre de 2008) del total de las cuentas por cobrar.

Las cuentas por cobrar comerciales que se encuentran vencidas, pero no deterioradas, corresponden a clientes que presentan moras de menos de 20 días promedio.

Al 30 de Septiembre de 2009, la Sociedad tenía aproximadamente 144 clientes (104 clientes al 31 de diciembre de 2008) que adeudan más que MM$5 cada uno y que en su conjunto representan aproximadamente el 87,2% del total de cuentas por cobrar comerciales. Hubo 34 clientes (23 clientes al 31 de diciembre de 2008) con saldos superiores a MM$30 que representan aproximadamente un 72,5% (59,1% en 2008) del total de cuentas por cobrar. El 97,0% de estas cuentas por cobrar se encuentran cubiertas por el seguro de crédito antes mencionado o garantías hipotecarias.

Mercado Exportación

El riesgo de crédito relacionado a cuentas por cobrar comerciales de exportación es administrado por la Jefatura de Crédito y Cobranza y es monitoreado por la Gerencia de Administración y Finanzas. La Sociedad posee una amplia base de clientes, en más de ochenta países, que están sujetos a las políticas, procedimientos y controles establecidos por la Sociedad. Adicionalmente, La Sociedad toma Seguros de Créditos que cubren el 92% de las cuentas por cobrar individualmente significativas, cobertura que al 30 de Septiembre del 2009 alcanza al 67% (67% al 31 de Diciembre del 2008) del total de las cuentas por cobrar. Las cuentas por cobrar comerciales pendientes de pago son monitoreadas regularmente. A parte de los seguros de crédito, el estar diversificado en diversos países y en las principales potencias mundiales aminora el riesgo de crédito.

Las cuentas por cobrar comerciales que se encuentran vencidas, pero no deterioradas, corresponden a clientes que presentan moras de menos de 15 días promedio.

Al 30 de Septiembre del 2009 hay 52 clientes (66 al 31 de Diciembre del 2008) que adeudan más de MM$100 cada uno y que representan el 69% (80% al 31 de Diciembre del 2008) del total de las cuentas por cobrar.

La Sociedad estima que no son necesarias provisiones de riesgo de crédito adicionales a las provisiones individuales y colectivas determinadas al 30 de septiembre de 2009. Ver análisis de vencimientos de cuentas por cobrar y provisión para pérdidas por deterioro de cuentas por cobrar (Nota 13).

La Sociedad posee políticas que limitan la exposición al riesgo de crédito de contraparte con respecto a instituciones financieras y estas exposiciones son monitoreadas frecuentemente. Consecuentemente, la Sociedad no posee concentraciones de riesgo de crédito con instituciones financieras que deban ser consideradas significativas al 30 de septiembre de 2009..

Riesgo de liquidez

La Sociedad administra el riesgo de liquidez a nivel consolidado, siendo la principal fuente de liquidez los flujos de efectivo provenientes de sus actividades operacionales. Adicionalmente, la Sociedad emite instrumentos de deuda y patrimonio en el mercado de capitales, mantiene líneas de financiamiento no utilizadas y efectivo disponible para cumplir con sus obligaciones de corto y largo plazo.

Para administrar la liquidez de corto plazo, la Sociedad se basa en los flujos de caja proyectados para un período móvil de doce meses. Al 30 de septiembre de 2009, la Sociedad posee líneas de crédito no utilizadas por un total de MM$62.525 y efectivo disponible por MM$4.231 para administrar las necesidades de liquidez de corto plazo.

Basado en el actual desempeño operacional y su posición de liquidez, la Sociedad estima que los flujos de efectivo provenientes de las actividades operacionales y el efectivo disponible serán suficientes para financiar el capital de trabajo, las inversiones de capital, los pagos de intereses, los pagos de dividendos y los requerimientos de pago de deudas, por los próximos 12 meses y el futuro previsible.

A continuación se resumen los vencimientos de los pasivos financieros no derivados y derivados de la Sociedad al 30 de septiembre de 2009 y 31 de diciembre de 2008, basados en los flujos contractuales no descontados.

Al 30 de septiembre de 2009	Valor libro M$	Vencimiento de flujos contratados			
		Menor a 1 año M$	Entre 1 y 5 años M$	Más de 5 años M$	Total M$
Pasivos financieros no derivados					
Préstamos bancarios	7.562.985	4.082.504	4.049.137	-	8.131.641
Obligaciones con el público	24.484.345	2.442.012	9.179.801	19.159.006	30.780.819
Sub-total	**32.047.330**	**6.524.516**	**13.228.938**	**19.159.006**	**38.912.460**
Pasivos financieros derivados					
Forwards de moneda extranjera	272.045	272.045	-	-	272.045
Sub-total	**272.045**	**272.045**	**-**	**-**	**272.045**
Total	**32.319.375**	**6.796.561**	**13.228.938**	**19.159.006**	**39.184.505**

Al 31 de diciembre de 2008	Valor libro M$	Vencimiento de flujos contratados			
		Menor a 1 año M$	Entre 1 y 5 años M$	Más de 5 años M$	Total M$
Pasivos financieros no derivados					
Préstamos bancarios	17.516.679	16.558.951	7.669.439	-	24.228.390
Obligaciones con el público	27.068.951	2.575.031	9.694.425	21.999.593	34.269.049
Sub-total	**44.585.630**	**19.133.982**	**17.363.864**	**21.999.593**	**58.497.439**
Pasivos financieros derivados					
Forwards de moneda extranjera	1.507.308	1.507.308	-	-	-
Sub-total	**1.507.308**	**1.507.308**	**-**	**-**	**-**
Total	**46.092.938**	**20.641.290**	**17.363.864**	**21.999.593**	**58.497.439**

Nota 6 Instrumentos financieros

Categorías de instrumentos financieros

A continuación se presentan los valores libros de cada categoría de instrumentos financieros al 30 de septiembre de 2009 y 2008:

	Al 30 de septiembre de 2009		Al 31 de diciembre de 2008		Al 01 de enero de 2008	
	Corriente M$	No Corriente M$	Corriente M$	No Corriente M$	Corriente M$	No Corriente M$
Efectivo y equivalentes de efectivo	4.230.622	-	7.038.145	-	10.651.485	-
Activos financieros a valor justo con cambios en resultados	-	-	81.163	-	284.917	-
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	40.747.662	-	36.857.428	-	24.741.727	-
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	2.379.514	-	1.523.210	-	1.053.079	-
Total activos financieros	**47.357.798**	**-**	**45.499.946**	**0**	**36.731.208**	**-**
Préstamos bancarios	3.848.055	3.714.930	14.816.657	2.700.000	1.228.575	-
Obligaciones con el público	1.732.483	22.751.862	2.054.348	25.014.625	1.897.304	24.326.775
Acreedores comerciales	18.705.583	-	16.982.950	-	11.019.580	-
Subtotal Pasivos financieros medidos al costo amortizado	**24.286.121**	**26.466.792**	**33.853.955**	**27.714.625**	**14.145.459**	**24.326.775**
Pasivos financieros al valor justo con cambio en resultado	272.045	-	1.507.308	-	136.419	-
Total pasivos financieros	**24.558.166**	**26.466.792**	**35.361.263**	**27.714.625**	**14.281.878**	**24.326.775**

Valor justo de instrumentos financieros

Los siguientes cuadros presentan los valores justos, basado en las categorías de instrumentos financieros, comparados con el valor libro incluidos en los estados consolidados de situación financiera

	Al 30 de septiembre de 2009		Al 31 de diciembre de 2008		Al 01 de enero de 2008	
	Corriente M$	No Corriente M$	Corriente M$	No Corriente M$	Corriente M$	No Corriente M$
Efectivo y equivalentes de efectivo	4.230.622	-	7.038.145	-	10.651.485	-
Activos financieros a valor justo con cambios en resultados	-	-	81.163	-	284.917	-
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	40.747.662	-	36.857.428	-	24.741.727	-
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	2.379.514	-	1.523.210	-	1.053.079	-
Total activos financieros	**47.357.798**	**-**	**45.499.946**	**0**	**36.731.208**	**-**
Préstamos bancarios	3.848.055	3.714.930	14.816.657	2.700.000	1.228.575	-
Obligaciones con el público	1.732.483	22.751.862	2.054.348	25.014.625	1.897.304	24.326.775
Acreedores comerciales	18.705.583	-	16.982.950	-	11.019.580	-
Subtotal Pasivos financieros medidos al costo amortizado	**24.286.121**	**26.466.792**	**33.853.955**	**27.714.625**	**14.145.459**	**24.326.775**
Pasivos financieros al valor justo con cambio en resultado	272.045	-	1.507.308	-	136.419	-
Total pasivos financieros	**24.558.166**	**26.466.792**	**35.361.263**	**27.714.625**	**14.281.878**	**24.326.775**

El valor libro de cuentas por cobrar corrientes, efectivo y efectivo equivalente, cuentas por cobrar corrientes y otros activos y pasivos financieros aproxima al valor justo debido a la naturaleza de corto plazo de estos instrumentos, y para cuentas por cobrar, debido al hecho que cualquier pérdida por recuperabilidad ya se encuentra reflejada en las provisiones de para perdidas por deterioro.

El valor justo de los activos financieros adquiridos con compromisos de retrocompra es determinado utilizando tasas de interés de activos similares. El valor justo de activos y pasivos financieros no derivados sin cotización en mercados activos es estimado mediante el uso de flujos de cajas descontados calculados sobre variables de mercados observables a la fecha de los estados financieros. El valor justo de los instrumentos derivados activos y pasivos es estimado mediante el descuento de los flujos de caja futuros, determinados sobre información observable en el mercado o sobre variables y precios obtenidos de terceras partes

Instrumentos derivados

El detalle de los vencimientos, el número de contratos derivados, los nominales contratados, los valores justos y la clasificación de estos instrumentos derivados por tipo de contrato al 30 de septiembre de 2009 y 31 de diciembre de 2008, es el siguiente:

	Al 30 de Septiembre de 2009				Al 31 de Diciembre de 2008				Al 01 de Enero de 2008			
	Número contratos	Nominal Miles	Activo M$	Pasivo M$	Número contratos	Nominal Miles	Activo M$	Pasivo M$	Número contratos	Nominal Miles	Activo M$	Pasivo M$
Forwards USD	11	-3.102	-	11.689	65	-63.310	123.957	1.119.951	30	-26.360	284.917	136.419
Menos de 1 año	11	-3.102	-	11.689	65	-63.310	123.957	1.119.951	30	-26.360	284.917	136.419
Forwards Euro	8	-10.550	-	229.037	18	-12.250	0	431.829	-	-	-	-
Menos de 1 año	8	-10.550	-	229.037	18	-12.250	0	431.829	-	-	-	-
Forwards CAD	5	-1.920	-	35.832	1	-1.180	-	9.323	-	-	-	-
Menos de 1 año	5	-1.920	-	35.832	1	-1.180	-	9.323	-	-	-	-
Forwards GBP	4	-3.080	4.513	-	1	-770	11.001	-	-	-	-	-
Menos de 1 año	4	-3.080	4.513	-	1	-770	11.001	-	-	-	-	-
Total instrumentos derivados de inversión	28	-18.652	4.513	276.558	85	-77.510	134.958	1.561.103	30	-26.360	284.917	136.419

Estos contratos derivados han sido tomados para proteger la exposición al riesgo de tipo de cambio, sin embargo, la Sociedad no cumple con los requerimientos formales de documentación para ser clasificados como instrumentos de coberturas.

Jerarquías de valor justo

Los instrumentos financieros registrados a valor justo en el estado de situación financiera, se clasifican de la siguiente forma, basado en la forma de obtención de su valor justo:

Nivel 1 Valor justo obtenido mediante referencia directa a precios cotizados, sin ajuste alguno.

Nivel 2 Valor justo obtenido mediante la utilización de modelos de valorización aceptados en el mercado y basados en precios, distintos a los indicados en el nivel 1, que son observables directa o indirectamente a la fecha de medición (Precios ajustados).

Nivel 3 Valor justo obtenido mediante modelos desarrollados internamente o metodologías que utilizan información que no son observables o muy poco liquidas.

Al 30 de septiembre de 2009 y 31 de diciembre de 2008, la Sociedad presenta la siguiente estructura de obtención del valor justo de sus instrumentos financieros registrados a valor justo en el estado de situación financiera:

Al 30 de septiembre de 2009	Valor justo registrado	Jerarquía Valor Justo		
		Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3
	M$	M$	M$	M$
Pasivos financieros a valor justo	**272.045**	**-**	**272.045**	**-**
Pasivos financieros al valor justo con cambios en resultado	272.045	-	272.045	-

Al 31 de diciembre de 2008	Valor justo registrado	Jerarquía Valor Justo		
		Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3
	M$	M$	M$	M$
Activos financieros a valor justo	**81.163**	**-**	**81.163**	**-**
Activos financieros a valor justo con cambios en resultados	81.163	-	81.163	-
Pasivos financieros a valor justo	**1.507.308**	**-**	**1.507.308**	**-**
Pasivos financieros al valor justo con cambios en resultado	1.507.308	-	1.507.308	-

Al 01 de enero de 2008	Valor justo registrado	Jerarquía Valor Justo		
		Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3
	M$	M$	M$	M$
Activos financieros a valor justo	**284.917**	**-**	**284.917**	**-**
Activos financieros a valor justo con cambios en resultados	284.917	-	284.917	-
Pasivos financieros a valor justo	**136.419**	**-**	**136.419**	**-**
Pasivos financieros al valor justo con cambios en resultado	136.419	-	136.419	-

Durante el período de nueve meses terminados al 30 de septiembre de 2009, la Sociedad no ha realizado transferencia de instrumentos entre las categorías 1 y 2 que sean consideradas significativas.

Nota 7 Información financiera por segmentos operativos

Las operaciones de la Sociedad son presentadas en base a sus ingresos y de los mercados de destino de sus productos.
Las políticas contables utilizadas para los segmentos son las mismas que las usadas en los Estados Financieros Consolidados que se describen en la Nota 2.3.-

Las operaciones de la Sociedad se desarrollan exclusivamente en Chile y Argentina.

Ingresos por venta netos por país	Del 01 enero al 30 de septiembre de		Del 01 julio al 30 de septiembre de	
	2009	2008	2009	2008
	M$	M$	M$	M$
Chile	83.317.776	56.345.030	32.951.491	22.247.003
Argentina	9.009.291	5.132.442	3.922.740	2.990.326
Total	**92.327.067**	**61.477.472**	**36.874.231**	**25.237.329**

Ingresos por venta netos por destino	Del 01 enero al 30 de septiembre de		Del 01 julio al 30 de septiembre de	
	2009	2008	2009	2008
	M$	M$	M$	M$
Vinos Domésticos	31.037.902	23.271.662	12.261.408	9.689.218
Vinos Exportación	61.289.165	38.205.810	24.612.823	15.548.111
Total	**92.327.067**	**61.477.472**	**36.874.231**	**25.237.329**

No existe ningún cliente de la Sociedad que represente mas del 10% de los ingresos consolidados.

Información por segmentos de negocios conjuntos

La administración de la Sociedad revisa la situación financiera y resultado de operaciones de la totalidad de sus negocios conjuntos que se describen en (Nota 21). La información presentada a continuación en relación a los negocios conjuntos de Valles de Chile S.A, representa los montos que no se han consolidados en los Estados Financieros de la Sociedad debido a que las inversiones en negocios conjuntos se contabilizan bajo el método de participación como se indica en la Nota 2.2.-

Nota 8 Combinaciones de negocios

Adquisiciones en el año 2009

Durante el período de nueve meses terminado al 30 de septiembre de 2009, la Sociedad no ha efectuado combinaciones de negocios que sean significativas.

Adquisiciones en el año 2008

Viña Tarapacá Ex Zavala S.A.

Con fecha 3 de diciembre de 2008, según Juntas Generales Extraordinarias de Accionistas de Viña San Pedro S.A.(VSP) y de Viña Tarapacá Ex Zavala S.A. (VT), se aprobó por unanimidad la fusión por incorporación de VT con VSP, siendo esta última sociedad, la absorbente de la primera, mediante la aprobación del aumento de capital de M$30.193.541 dividido en 15.987.878.653 acciones.

La relación de canje de la nueva emisión a ser entregada a los accionistas de VT fue de 1.480,30828321 acciones de VSP por cada acción de VT.

La fusión se sustentó en el plan de cumplir los objetivos estratégicos de la Sociedad en el mediano plazo. Viña Tarapacá S.A. mantenía marcas comerciales de alto reconocimiento, con una importante participación en segmentos de precio con mayor crecimiento y menor volatilidad de costos.

Las sinergias que respaldaron esta operación se fundamentaron principalmente en mejora de cobertura del mercado local y de exportación, ahorros asociados a los gastos de administración y ventas , descuentos en los costos de envasado por los mayores volúmenes de compras.

La fusión tuvo efectos contables a contar del 1 de octubre de 2008 mientras que los efectos legales de la fusión se formalizaron el día 9 de diciembre 2008 mediante escrituras públicas de las actas de las respectivas Juntas Extraordinarias.

Además se aprobó la modificación de los estatutos sociales relativa a la modificación del nombre de la sociedad, reemplazándolo por Viña San Pedro Tarapacá S.A.

Viña Tarapacá Ex Zavala S.A. antes de la fusión era el cuarto grupo Exportador de Vinos de Chile con ventas por 1,4 millones de cajas, concentrando un 3,5% de participación de mercado. Además se ubicaba como cuarto actor en el Mercado Doméstico con un 2,7% de participación y tercero en vinos finos con un 15%.

Esta Sociedad mantenía participación en cinco Viñas ubicadas en Chile y Argentina. En Chile Viña Misiones de Rengo S.A., Vitivinícola del Maipo S.A.,Viña del Mar Casablanca S.A., Transportes y Logística Sursol S.A. y en Argentina Bodega Tamarí desde 2003.

A continuación se detalla el valor justo y valor libro de los activos y pasivos identificables de Viña Tarapacá Ex Zavala S.A. inmediatamente antes de la adquisición, como también los activos intangibles identificados y menor valor generado en la adquisición:

	1 de octubre de 2008	
	Valor libro M$	Valor justo M$
Efectivo y equivalentes al efectivo	1.375.664	1.375.664
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	13.147.893	12.320.893
Inventarios	16.735.170	13.986.637
Propiedades, plantas y equipos	34.190.287	43.327.837
Activos intangibles	1.821.814	1.821.814
Otros activos	980.214	980.214
Total activos	**68.251.042**	**73.813.059**
Préstamos que devengan intereses	14.520.968	14.520.968
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	4.565.875	4.565.875
Provisiones	2.590.336	2.992.736
Obligaciones por beneficios a los empleados	294.539	294.539
Otros pasivos	2.118.167	2.118.167
Total pasivos	**24.089.885**	**24.492.285**
Intangibles identificados	-	10.791.176
Total activos netos identificados	**-**	**10.791.176**
Interés no controlador	-	-
Total de activos netos adquiridos	-	60.111.950
Menor valor de inversión (*)	-	23.556.206
Monto pagado mediante intercambio de acciones	**-**	**83.668.156**

(*) Este Menor valor se ajustó durante el periodo 2009 de acuerdo a lo indicado en Nota N°20.

Los montos indicados anteriormente corresponden a la situación financiera al 1 de octubre del 2008, fecha de formalización en términos contables de la fusión por incorporación de la Sociedad con Viña Tarapacá Ex Zavala S.A.. Durante el año 2009 y de acuerdo a la NIIF N° 3 se modificó el menor valor inicial en M$ 1.458.777.

A la fecha de adquisición, el movimiento neto de efectivo proveniente de la adquisición fue el siguiente:

	1 de Octubre de 2008 M$
Efectivo neto adquirido con la filial	1.375.664
Entrada neta de efectivo	**1.375.664**

Nota 9 Gastos por naturaleza

Los costos operacionales agrupados por naturaleza del gasto son los siguientes:

	Por los nueve meses terminados al 30 de septiembre de		Por los tres meses terminados al 30 de septiembre de	
	2009 M$	2008 M$	2009 M$	2008 M$
Costos de materias primas	48.356.928	30.943.761	18.705.906	12.419.321
Materiales e insumos	1.671.814	954.479	771.621	347.093
Remuneraciones	9.107.578	6.404.462	3.181.397	2.288.644
Transporte	4.509.151	3.916.616	1.908.689	1.661.586
Gasto de publicidad y promoción	6.876.543	4.740.632	3.039.174	1.927.932
Costos de energía	788.445	550.092	286.006	219.881
Depreciaciones y amortizaciones	3.525.701	1.988.965	958.114	598.536
Utilidad (pérdida) en venta de activos	(358.807)	(48.729)	(315.186)	(14.139)
Otros gastos	8.258.677	5.139.230	2.946.126	1.980.427
Total	**82.736.030**	**54.589.508**	**31.481.847**	**21.429.281**

Nota 10 Resultados financieros

La composición de los resultados financieros por los tres y nueves meses terminados al 30 de septiembre es la siguiente:

	Por los nueve meses terminados al 30 de septiembre de		Por los tres meses terminados al 30 de septiembre de	
	2009 M$	2008 M$	2009 M$	2008 M$
Gastos financieros	-1.441.716	-743.801	-453.708	-268.039
Ingresos financieros	288.304	316.461	45.787	50.781
Gastos financieros Netos	**-1.153.412**	**-427.340**	**-407.921**	**-217.258**
Resultados por unidades de reajuste	453.171	-866.259	60.224	-480.902
Diferencias de cambio	-1.013.976	563.094	341.598	159.195
Total	**-560.805**	**-303.165**	**401.822**	**-321.707**

Nota 11 Otras ganancias (pérdidas) netas

El detalle de la cuenta Otras ganancias (pérdidas) es el siguiente:

	Por los nueve meses terminados al 30 de septiembre de		Por los tres meses terminados al 30 de septiembre de	
	2009 M$	2008 M$	2009 M$	2008 M$
Resultados Contratos Derivados	2.399.971	-1.819.615	-478.099	-2.792.912
Total	**2.399.971**	**-1.819.615**	**-478.099**	**-2.792.912**

Nota 12 Efectivo y equivalentes al efectivo

Los saldos de efectivo y equivalentes al efectivo se componen como sigue:

	30 de septiembre de 2009 M$	31 de diciembre de 2008 M$	1 de enero de 2008 M$
Efectivo en caja	169.187	2.006.564	706.864
Depósitos overnight	96.854	572.594	-
Saldos en bancos	925.395	926.448	1.239.446
Depósitos a plazo	-	-	4.395.079
Inversiones en cuotas de fondos mutuos	2.589.186	130.064	319.870
Instrumentos adquiridos con compromiso de retroventa	450.000	3.402.475	3.990.226
Total	**4.230.622**	**7.038.145**	**10.651.485**

Los saldos presentados en el Estados de Situación Financiera del efectivo y equivalentes al efectivo son los mismos que se presentan en el Estado de Flujos de Efectivo.

Durante el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2008, la Sociedad se fusionó con la sociedad Viña Tarapacá S.A. A continuación se presenta el total acumulado de flujos de efectivo provenientes de estas combinaciones de negocios:

Total combinaciones de negocios bajo NIIF 3	Al 30 de septiembre de 2009 M$	Al 31 de diciembre de 2008 M$	Al 01 de enero de 2008 M$
Suma de efectivo y equivalentes al efectivo en entidades adquiridas	-	1.375.664	-
Suma de activos y pasivos diferentes de efectivo o equivalentes al efectivo en entidades adquiridas	-	83.668.158	-

Nota 13 Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar

Los saldos de deudores comerciales y cuentas por cobrar son los siguientes:

	30 de septiembre de 2009 M$	31 de diciembre de 2008 M$	1 de enero de 2008 M$
Deudores comerciales			
Vinos Domésticos	12.899.111	20.558.289	7.286.103
Vinos Exportación	28.948.234	17.867.231	18.292.041
Otros	18.966	17.382	13.996
Estimación para pérdidas por deterioro	-1.118.649	-1.585.474	-850.413
Total	**40.747.662**	**36.857.428**	**24.741.727**

Las cuentas por cobrar de la Sociedad están denominadas en las siguientes monedas:

	30 de septiembre de 2009	31 de diciembre de 2008	1 de enero de 2008
	M$	M$	M$
Pesos chilenos	12.341.507	20.053.299	6.786.050
Pesos argentinos	704.074	475.816	383.502
Dólares estadounidenses	14.749.971	11.150.592	14.876.756
Euros	9.297.975	4.772.407	1.513.213
Otras monedas	3.654.135	405.314	1.182.206
Total	**40.747.662**	**36.857.428**	**24.741.727**

El detalle de la antigüedad de las cuentas por cobrar al 30 de septiembre de 2009 es el siguiente:

	Total	Saldos Vigentes	Saldos vencidos			
			0 a 3 meses	3 a 6 meses	6 a 12 meses	> 12 meses
Deudores comerciales						
Vinos Domésticos	13.599.397	9.024.312	3.560.063	387.342	350.321	277.359
Vinos Exportación	28.247.948	24.638.025	2.882.374	55.352	513.202	158.995
Otros	18.966	18.966	-	-	-	-
Subtotal	**41.866.311**	**33.681.303**	**6.442.437**	**442.694**	**863.523**	**436.354**
Estimación para pérdidas por deterioro	-1.118.649	-	-132.631	-142.700	-406.964	-436.354
Total	**40.747.662**	**33.681.303**	**6.309.806**	**299.994**	**456.559**	**0**

La Sociedad comercializa sus productos a través de clientes minoristas, mayoristas, cadenas y supermercados.

La Administración de la Sociedad estima que no se requieren provisiones para pérdidas por deterioro adicionales a las constituidas de acuerdo con los análisis de antigüedad efectuados. Para mayor información del riesgo de crédito, ver nota sobre Administración de Riesgos Financieros (Nota 5).

El movimiento de la estimación por pérdidas por deterioro de las cuentas a cobrar es el siguiente:

	30 de septiembre de 2009	31 de diciembre de 2008
	M$	M$
Saldo inicial	1.585.474	850.413
Estimación por deterioro de cuentas a cobrar	149.586	872.420
Cuentas a cobrar dadas de baja por incobrables	(202.911)	(137.359)
Reverso de estimaciones no utilizadas	(413.500)	-
Total	**1.118.649**	**1.585.474**

Nota 14 Saldos y transacciones con partes relacionadas

Las transacciones entre la Sociedad y sus subsidiarias, corresponden a operaciones habituales en cuanto a su objeto y condiciones. Estas transacciones han sido eliminadas en el proceso de consolidación y no se desglosan en esta nota.

Los montos indicados como transacciones en cuadro adjunto, corresponden a operaciones comerciales con empresas relacionadas, las que son efectuadas bajo condiciones de mercado, en cuanto a precio y condiciones de pago.

No existen estimaciones de incobrables que rebajen los saldos por cobrar y tampoco existen garantías relacionadas con las mismas.

Condiciones de los contratos de empresas relacionadas:

(1) Corresponde a operaciones del giro social y remesas de fondos pactadas en pesos mediante un contrato de cuenta corriente mercantil, que devenga un interés mensual nominal de acuerdo a la tasa activa bancaria (TAB) de 30 días más un spread de 0,5% a partir de cada remisión de fondos o valores. Estos intereses se cancelarán mensualmente.

(2 Corresponde a operaciones del giro social pactadas en moneda extranjera (US$) que no están amparadas por un contrato de cuenta corriente mercantil, no generan intereses y cuya condición de pago es, habitualmente, a 30 días y se presentan a tipo de cambio de cierre.

(3) Corresponde a operaciones del giro social y remesas de fondos pactadas en pesos, la norma de reajustabilidad es en unidades de fomento (UF). Dichas remisiones de fondos devengan intereses de acuerdo a la tasa activa bancaria (TAB) de 180 días más un spread de 0,35% a partir de cada remisión de fondos o valores.

(4) Corresponde a operaciones del giro social pactadas en pesos que no están amparadas por un contrato de cuenta corriente mercantil, que no generan intereses y cuya condición de pago es, habitualmente, a 30 días.

(5) Corresponde a dividendos por pagar.

Cuentas por cobrar a entidades relacionadas

El detalle de las cuentas por cobrar a entidades relacionadas al período de nueve meses terminado al 30 de septiembre de 2009 y el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2008, es el siguiente:

Corriente:

Rut	Sociedad	Relación	Transacción	Moneda	Al 30 de septiembre de 2009 M$	Al 31 de diciembre de 2008 M$	Al 01 de enero de 2008 M$
96.989.120-4	CERVECERA CCU CHILE LTDA. (4)	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTO	CHI $	108.452	29.928	106.145
86.150.200-7	PLASCO S.A. (4)	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTO	CHI $	101	-	-
99.554.560-8	COMERCIAL CCU S.A (4)	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	VENTA EN CONSIGNACION	CHI $	2.128.352	1.041.296	874.907
79.862.750-3	TRANSPORTES CCU LTDA (4)	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTO	CHI $	-	350.184	-
76.003.431-2	AGUAS CCU-NESTLE CHLE S.A. (4)	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTO	CHI $	71	-	-
99.531.920-9	VIÑA VALLES DE CHILE S.A. (1)	NEGOCIOS CONJUNTOS	VENTA DE PRODUCTO	CHI $	43.791	27.358	41.804
90.081.000-8	CIA. CHILENA DE FOSFOROS S.A. (4)	ACCIONISTA	VENTA DE PRODUCTO	CHI $	53.883	8.463	-
84.833.100-7	CIA. AGRIC. Y FORESTAL EL ALAMO LTDA. (4)	RELACIONADA AL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTO	CHI $	452	1.613	-
77.755.610-K	COMERCIAL PATAGONA LTDA (4)	RELACIONADA AL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTO	CHI $	11.983	18.826	7.491
97.004.000-5	BANCO DE CHILE (4)	RELACIONADA AL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTO	CHI $	18.401	31.161	10.522
91.021.000-9	MADECO S.A. (4)	RELACIONADA AL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTO	CHI $	575	269	-
91.705.000-7	QUIÑENCO S.A (4)	RELACIONADA AL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTO	CHI $	767	431	-
79.903.790-4	SOC. AGRICOLA Y GANADERA RIO NEGRO LTDA. (4)	RELACIONADA AL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTO	CHI $	12.234	10.822	12.210
81.981.500-3	TERC. Y ELABORACION DE MADERAS S.A. (4)	RELACIONADA AL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTO	CHI $	452	2.859	-
Total					2.379.514	1.523.210	1.053.079

Cuentas por pagar a entidades relacionadas

El detalle de las cuentas por pagar a entidades relacionadas al período de nueve meses terminado al 30 de septiembre de 2009 y el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2008, es el siguiente:

Corriente:

Rut	Sociedad	Relación	Transacción	Moneda	Al 30 de septiembre de 2009 M$	Al 31 de diciembre de 2008 M$	Al 01 de enero de 2008 M$
90.413.000-1	COMPAÑÍA CERVECERIAS UNIDAS S.A. (3)	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	PAGOS POR CUENTA DE	CHI $	2.083.740	2.022.509	2.599.962
77.736.670-K	VENDING Y SERVICIOS CCU LTDA. (4)	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	COMPRA DE PRODUCTO	CHI $	-	77	150
79.862.750-3	TRANSPORTES CCU LTDA (4)	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	SERVICIOS DE TRANSPORTE	CHI $	532.721	-	630.485
99.501.760-1	EMBOTELLADORAS CHILENAS UNIDAS S.A. (4)	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	COMPRA DE PRODUCTO	CHI $	722	1.353	958
76.593.550-k	CCU INVERSIONES S.A. (4)	MATRIZ	COMPRA DE PRODUCTO	CHI $	-	7.504	-
76.593.550-k	CCU INVERSIONES S.A. (5)	MATRIZ	DIVIDENDOS POR PAGAR	CHI $	2.271.378	-	-
90.081.000-8	CIA. CHILENA DE FOSFOROS S.A. (4)	ACCIONISTA	COMPRA DE PRODUCTO	CHI $	497	11.377	-
99.531.920-9	VIÑA VALLES DE CHILE S.A. (1)	NEGOCIOS CONJUNTOS	COMPRA DE PRODUCTO	CHI $	2.724	-	-
99.542.980-2	FOODS COMPANIA DE ALIMENTOS CCU S.A. (4)	NEGOCIOS CONJUNTOS DE LA MATRIZ	COMPRA DE PRODUCTO	CHI $	420	885	782
99.586.280-8	COMPAÑÍA PISQUERA DE CHILE S.A. (4)	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	COMPRA DE PRODUCTO	CHI $	192.898	11.349	102.417
96.908.430-9	TELEFONICA DEL SUR SERV INTERMEDIOS S (4)	RELACIONADA AL CONTROLADOR	SERVICIO TELEFONICO	CHI $	-	221	-
81.981500-3	TERC. Y ELABORACION DE MADERAS S.A. (4)	RELACIONADA AL CONTROLADOR	COMPRA DE PRODUCTO	CHI $	-	78.543	-
E-0	COMPAÑÍA INDUSTRIAL CERVECERA S.A. (2)	RELACIONADA AL CONTROLADOR	COMPRA DE PRODUCTO	DOLARES US$	180.636	124.141	93.233
Total					5.265.736	2.257.959	3.427.986

Transacciones más significativas y efectos en resultados:

A continuación se detallan las transacciones más significativas y sus efectos en el Estado Integral de Resultados de las transacciones con entidades relacionadas no incluidas en la consolidación:

Rut	Sociedad	Relación	Transacción	Efecto en resultados			
				Del 01 de enero al 30 de septiembre		Del 01 de julio al 30 de septiembre	
				2009	2008	2009	2008
				M$	M$	M$	M$
90.413.000-1	CIA.CERVECERIAS UNIDAS S.A.	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	FACTURACION DE SERVICIOS	100.640	-	96.131	-
90.413.000-1	CIA.CERVECERIAS UNIDAS S.A.	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	FACTURACION DE SERVICIOS	1.375.728	1.132.811	513.596	743.522
90.413.000-1	CIA.CERVECERIAS UNIDAS S.A.	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	REMESAS RECIBIDAS	457.888	1.910.354	108.339	90.895
90.413.000-1	CIA.CERVECERIAS UNIDAS S.A.	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	REMESAS ENVIADAS	507.071	1.634.260	185.090	80.134
79.862.750-3	TRANSPORTES CCU LTDA.	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	FACTURACION DE SERVICIOS	2.076.698	2.669.973	449.640	1.052.668
79.862.750-3	TRANSPORTES CCU LTDA.	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	FACTURACION DE SERVICIOS	-	14.400	-	14.400
79.862.750-3	TRANSPORTES CCU LTDA.	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	FACTURACION DE SERVICIOS	2.250	2.551	2.250	1.673
99.501.760-1	EMBOTELLADORAS CHILENAS UNIDAS S.A	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	FACTURACION DE SERVICIOS	5.422	4.555	1.692	3.001
99.501.760-1	EMBOTELLADORAS CHILENAS UNIDAS S.A	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	COMPRA DE PRODUCTOS	-	1.408	-	1.255
99.554.560-8	COMERCIAL CCU. S.A.	SUBSIDIARIA DEL CONTROLADOR	FACTURACION DE SERVICIOS	441.479	572.711	174.178	226.053
76.593.550-4	CCU INVERSIONES S.A.	MATRIZ	DIVIDENDOS PAGADOS	294.834	-	-	-
99.542.980-2	FOODS COMPAÑÍA DE ALIMENTOS CCU. S.A.	NEGOCIOS CONJUNTOS DE LA MATRIZ	COMPRA DE PRODUCTOS	485	277	440	-
99.531,920-9	VIÑA VALLES DE CHILE S.A.	NEGOCIOS CONJUNTOS	VENTA DE PRODUCTOS	-	11.334	-	-
99.531.920-9	VIÑA VALLES DE CHILE S.A.	NEGOCIOS CONJUNTOS	SERVICIOS Y ARRIENDOS	-	15.859	-	8.505
99.531.920-9	VINA VALLES DE CHILE S.A.	NEGOCIOS CONJUNTOS	COMPRA DE PRODUCTOS	19.392	97.822	54.613	16.288
99.531.920-9	VINA VALLES DE CHILE S.A.	NEGOCIOS CONJUNTOS	REMESAS RECIBIDAS	910.767	471.965	405.623	2.049
99.531.920-9	VIÑA VALLES DE CHILE S.A.	NEGOCIOS CONJUNTOS	REMESAS ENVIADAS	933.895	489.595	328.300	18.912
99.531.920-9	VINA VALLES DE CHILE S.A.	NEGOCIOS CONJUNTOS	APORTES DE CAPITAL	-	4.000.000	-	-
90.081.000-8	CIA. CHILENA DE FOSFOROS S.A.	ACCIONISTA	DIVIDENDOS PAGADOS	176.880	-	-	-
90.081.000-8	CIA. CHILENA DE FOSFOROS S.A.	ACCIONISTA	REMESAS ENVIADAS	1.142.900	-	-	-
90.081.000-8	CIA. CHILENA DE FOSFOROS S.A.	ACCIONISTA	REMESAS RECIBIDAS	1.173.700	-	-	-
97.004.000-5	BANCO DE CHILE	RELACIONADA AL CONTROLADOR	COMISIONES BANCARIAS	11.528	18.302	48	661
97.004.000-5	BANCO DE CHILE	RELACIONADA AL CONTROLADOR	FORWARD EN PESOS $	-	5.659.392	-	-
97.004.000-5	BANCO DE CHILE	RELACIONADA AL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTOS	27.586	20.838	12.776	16.713
77.755.610-K	COMERCIAL PATAGONA LTDA.	RELACIONADA AL CONTROLADOR	VENTA DE PRODUCTOS	166.688	205.390	71.246	73.660
96.908.430-9	TELEFONICA DEL SUR SERV INTERMEDIOS S. A.	RELACIONADA AL CONTROLADOR	FACTURACION DE SERVICIOS	-	1.840	-	-

Remuneraciones personal clave de la gerencia

La Sociedad es administrada por un Directorio compuesto por nueve miembros, los cuales permanecen por un período de 3 años en sus funciones, pudiendo ser reelegidos.

El Directorio fue elegido en Junta General Ordinaria de Accionistas de fecha 20 de abril de 2009. El Presidente, Vicepresidente y Secretario del Directorio fueron designados en sesión de Directorio del 21 de abril de 2009.

Al 30 de septiembre de 2009 los directores percibieron por dieta y participaciones M$109.000.

La remuneración percibida durante los primeros 9 meses del año 2009 por los Ejecutivos Principales, asciende a MM$3.212 brutos. La empresa otorga a los a estos ejecutivos bonos anuales de carácter facultativo, discrecional y variable, no contractual, que se asignan sobre la base del grado de cumplimiento de metas individuales y corporativas, y en atención a los resultados del ejercicio.

Durante los primeros 9 meses del año 2009 se pagó MM$171,3 en indemnización por años de servicios.

Nota 15 Inventarios

Los saldos de inventario se componen como sigue:

	30 de septiembre de 2009 M$	31 de diciembre de 2008 M$	1 de enero de 2008 M$
Productos terminados	8.501.248	12.856.609	5.371.943
Productos en proceso explotación agrícola	2.859.933	5.444.162	3.419.334
Materias primas	39.977.128	36.511.740	22.590.944
Materias primas en transito	253.846	107.732	32.443
Materiales e insumos	1.052.231	1.234.933	639.846
Estimación Obsolescencia	(877.597)	(2.646.403)	(487.734)
Total	**51.766.789**	**53.508.773**	**31.566.776**

La Sociedad castigó un total de M$481.756 y M$267.601 del rubro durante el período de nueve meses terminado al 30 de septiembre de 2009 y 2008, respectivamente.

Al 30 de septiembre de 2009, 31 de diciembre de 2008 y 1 de enero de 2008, la Sociedad no tiene prendas sobre sus inventarios para garantizar obligaciones financieras.

Nota 16 Pagos anticipados

La Sociedad mantiene los siguientes gastos pagados por anticipado:

	30 de septiembre de 2009 M$	31 de diciembre de 2008 M$	1 de enero de 2008 M$
Seguros	21.494	96.530	85.644
Patentes comerciales	124.666	-	-
Anticipo proveedores	185.769	348.861	531.772
Arriendos	29.210	83.614	74.647
Total	**361.139**	**529.005**	**692.063**

Bajo pagos anticipados se incluyen principalmente desembolsos relacionados con anticipos a proveedores de activos fijos y anticipos a productores agrícolas.

Nota 17 Cuentas por cobrar por impuestos

El detalle de los impuestos por cobrar, es el siguiente:

	30 de septiembre de 2009 M$	31 de diciembre de 2008 M$	1 de enero de 2008 M$
Remanente IVA Crédito Fiscal	870.785	560.803	721.905
Devolución IVA Exportador	442.676	445.267	698.850
IVA Crédito Activo Fijo	469.869	469.869	469.869
Impuesto por Recuperar Año Anterior	279.826	2.057	2.057
Impuestos en Reclamo	17.163	5.980	162.633
Créditos por Impuestos Argentinos	177.726	134.694	338.122
Pagos provisionales mensuales	3.527	1.309.775	-
Otros	665	48.573	908
Total	**2.262.237**	**2.977.018**	**2.394.344**

Nota 18 Propiedades, plantas y equipos

El movimiento de propiedad, plantas y equipos durante el período de nueve meses terminado al 30 de septiembre de 2009 y el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2008, es el siguiente:

	Terrenos, edificios y construcciones M$	Maquinarias y equipos M$	Envases y contenedores M$	Activos de promoción M$	Activos en construcción M$	Muebles, enseres y vehículos M$	Total M$
Al 1 de enero de 2008							
Costo histórico	43.737.710	16.909.278	14.877.861	191.618	4.387.761	2.160.165	**82.264.393**
Depreciación acumulada	(12.922.541)	(11.905.864)	(9.680.501)	(112.303)	-	(1.776.201)	**(36.397.410)**
Valor libro	**30.815.169**	**5.003.414**	**5.197.360**	**79.315**	**4.387.761**	**383.964**	**45.866.983**
Al 31 de diciembre de 2008							
Adiciones	-	-	-	-	4.533.816	-	**4.533.816**
Adiciones provenientes de combinaciones de negocios	29.595.592	2.987.787	2.433.179	529	-	806.065	**35.823.152**
Transferencias	685.046	1.503.188	150.805	79.925	(2.544.973)	126.009	**-**
Intereses capitalizados	239.511	34.503	-	-	-	-	**274.014**
Enajenaciones	-	-	(665)	-	-	(16.614)	**(17.279)**
Depreciación	(1.669.708)	(1.303.418)	(1.065.811)	(55.884)	-	(235.268)	**(4.330.089)**
Diferencia de cambio	615.689	194.160	122.268	-	16.934	12.536	**961.587**
Valor libro	**60.281.299**	**8.419.634**	**6.837.136**	**103.885**	**6.393.538**	**1.076.692**	**83.112.184**
Al 31 de diciembre de 2008							
Costo histórico	74.257.859	21.434.756	17.461.180	272.072	6.376.604	3.075.625	**122.878.096**
Depreciación acumulada	(13.976.560)	(13.015.122)	(10.624.044)	(168.187)	16.934	(1.998.933)	**(39.765.912)**
Valor libro	**60.281.299**	**8.419.634**	**6.837.136**	**103.885**	**6.393.538**	**1.076.692**	**83.112.184**
Al 30 de septiembre de 2009							
Adiciones	-	-	-	-	3.597.041	-	**3.597.041**
Adiciones provenientes de combinaciones de negocios	-	-	-	-	-	-	**-**
Transferencias	964.114	427.273	731.909	44.772	(2.313.656)	145.588	**-**
Intereses capitalizados	452.016	57.611	-	-	-	-	**509.627**
Enajenaciones	-	-	-	-	-	(15.670)	**(15.670)**
Depreciación	(1.641.271)	(1.135.789)	(1.250.342)	(36.196)	-	(319.936)	**(4.383.534)**
Diferencia de cambio	(962.466)	(402.067)	(192.487)	-	(3.342)	(27.196)	**(1.587.558)**
Valor libro	**59.093.692**	**7.366.662**	**6.126.216**	**112.461**	**7.673.581**	**859.478**	**81.232.090**
Al 30 de septiembre de 2009							
Costo histórico	75.673.989	21.919.640	18.193.089	316.844	7.659.989	3.205.543	**126.969.094**
Depreciación acumulada	(16.580.297)	(14.552.978)	(12.066.873)	(204.383)	13.592	(2.346.065)	**(45.737.004)**
Valor libro	**59.093.692**	**7.366.662**	**6.126.216**	**112.461**	**7.673.581**	**859.478**	**81.232.090**

La Sociedad no mantiene en prenda ni tiene restricciones sobre ítemes de propiedad, plantas y equipos.

La administración estima que no existe evidencia de deterioro de los activos fijos.

Por la naturaleza de los negocios de la sociedad en el valor de los activos no se considera al inicio una estimación por costo de desmantelamiento, retiro o rehabilitación.

Nota 19 Activos biológicos

La Sociedad, posee activos biológicos en la forma de vides productoras de uvas. Las vides se encuentran segmentadas en vides en formación y vides en producción y son cultivadas tanto en tierras arrendadas como propias.

La uva cosechada de estas vides es utilizada en la elaboración de vinos y licores de marcas propias comercializadas tanto en el mercado doméstico como en el extranjero.

Al 30 de septiembre de 2009 y 31 de diciembre de 2008, La Sociedad mantenía aproximadamente 3.468 y 3.505 hectáreas, respectivamente, de cultivos de vides, de las cuales el 100% de las hectáreas corresponden a vides en estado productivo.

Las vides en formación son registradas al costo histórico y sólo comienzan a ser depreciadas cuando son transferidas a fase de producción, lo cual ocurre al tercer año de plantadas cuando las parras comienzan a producir uva en forma comercial (en volúmenes que justifican los manejos orientados a la producción y su posterior cosecha).

Durante el período de nueve meses terminado al 30 de septiembre de 2009 y el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2008, los cultivos de vides en producción permitieron cosechar un total aproximado de 47,7 millones de kilos y 39,4 millones de kilos de uva, respectivamente.

Como parte de las actividades de administración de riesgo, las subsidiarias utilizan contratos de seguros para los daños sobre activos biológicos producto de eventos de la naturaleza u otros. Adicionalmente, las vides, ya sea en estado productivo o en formación, no se encuentran afectas a restricciones de título de ninguna índole, ni tampoco han sido constituidas como garantías de pasivos financieros.

La depreciación de las vides en producción es realizada sobre una base lineal y se encuentra basada en la vida útil estimada de producción de 25 años, la cual es evaluada periódicamente. Las vides en formación no son depreciadas hasta que entran en producción. Los costos incurridos en la adquisición y plantación de nuevas vides son capitalizados.

La Sociedad se encuentra analizando diferentes modelos para determinar el valor razonable de sus activos biológicos y producción agrícola. De acuerdo con la NIC 41, dado que a la fecha de los presentes estados financieros no ha sido posible encontrar un modelo fiable que satisfaga el concepto de valor razonable, y según lo establece dicha norma, se ha mantenido el costo histórico. Aún cuando no ha sido posible determinar un rango para el valor razonable, la administración estima que no existe evidencia de deterioro.

El movimiento de activos biológicos durante el período de nueve meses terminado al 30 de septiembre de 2009 y el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2008, es el siguiente:

	Vides en producción	Total
	M$	M$
Al 1 de enero de 2008		
Costo histórico	16.913.205	**16.913.205**
Depreciación acumulada	(4.989.603)	**(4.989.603)**
Valor libro	**11.923.602**	**11.923.602**
Al 31 de diciembre de 2008		
Adiciones provenientes de combinaciones de negocios	5.979.278	**5.979.278**
Depreciación	(814.673)	**(814.673)**
Diferencia de cambio	197.784	**197.784**
Valor libro	**17.285.991**	**17.285.991**
Al 31 de diciembre de 2008		
Costo histórico	23.090.267	**23.090.267**
Depreciación acumulada	(5.804.276)	**(5.804.276)**
Valor libro	**17.285.991**	**17.285.991**
Al 30 de septiembre de 2009		
Depreciación	(1.314.016)	**(1.314.016)**
Diferencia de cambio	(289.855)	**(289.855)**
Valor libro	**15.682.120**	**15.682.120**
Al 30 de septiembre de 2009		
Costo histórico	22.800.412	**22.800.412**
Depreciación acumulada	(7.118.292)	**(7.118.292)**
Valor libro	**15.682.120**	**15.682.120**

Nota 20 Activos intangibles

El movimiento de los activos intangibles durante el período de nueve meses terminado al 30 de septiembre de 2009 y el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2008, es el siguiente:

	Menor valor de inversiones	Marcas comerciales	Programas informáticos	Derechos de agua	Total
	M$	M$	M$	M$	M$
Al 1 de enero de 2008					
Costo histórico	-	8.791.728	1.467.049	-	**10.258.777**
Depreciación acumulada		(2.748.136)	(1.390.963)		**(4.139.099)**
Valor libro	**-**	**6.043.592**	**76.086**	**-**	**6.119.678**
Al 31 de diciembre de 2008					
Adiciones	-	-	5.105	-	**5.105**
Adiciones provenientes de combinaciones de negocios	23.942.290	12.625.824	-	324.575	**36.892.689**
Transferencias	-	-	-	-	**-**
Enajenaciones	-	-	-	-	**-**
Amortización	-	-	(33.473)	-	**(33.473)**
Pérdidas por deterioro	-	-	-	-	**-**
Diferencia de cambio		(3.294)	(2.152)	-	**(5.446)**
Valor libro	**23.942.290**	**18.666.122**	**45.566**	**324.575**	**42.978.553**
Al 31 de diciembre de 2008					
Costo histórico	23.942.290	21.414.258	1.470.002	324.575	**47.151.125**
Depreciación acumulada		(2.748.136)	(1.424.436)		**(4.172.572)**
Valor libro	**23.942.290**	**18.666.122**	**45.566**	**324.575**	**42.978.553**
Al 30 de septiembre de 2009					
Adiciones	-	-	18.487	-	**18.487**
Adiciones provenientes de combinaciones de negocios	1.458.777	-	-	-	**1.458.777**
Amortización	-	-	(32.569)	-	**(32.569)**
Diferencia de cambio	-	(1.718)	(2.589)	-	**(4.307)**
Valor libro	**25.401.067**	**18.664.404**	**28.895**	**324.575**	**44.418.941**
Al 30 de septiembre de 2009					
Costo histórico	25.401.067	21.412.540	1.485.900	324.575	**48.624.082**
Depreciación acumulada		(2.748.136)	(1.457.005)		**(4.205.141)**
Valor libro	**25.401.067**	**18.664.404**	**28.895**	**324.575**	**44.418.941**

Los menores valores reconocidos en 2009 y 2008, corresponden a la fusión por incorporación de la Sociedad Anónima Viña Tarapacá Ex Zavala S.A. en Viña San Pedro S.A.

De acuerdo a la NIIF N° 3, durante el año 2009 se ajustó el costo de la combinación de negocios, generado por la fusión por incorporación de la Sociedad con Viña Tarapacá Ex Zavala S.A.. El ajuste señalado ascendió a M$1.458.777.

La Sociedad ha asignado goodwill a la unidad generadora de efectivo: negocio del vino.

El menor valor de inversión asignado a la UGE es sometido a pruebas de deterioro anualmente, o con mayor frecuencia, si existen indicadores que pueda estar deteriorada. El valor recuperable de la UGE es determinado como el mayor entre su valor en uso o valor justo menos costos de venta. Para la determinación del valor en uso, la Compañía ha utilizado proyecciones de flujos de efectivo sobre un horizonte de 5 años, basado en los presupuestos y proyecciones revisadas por la administración superior para igual periodo. Las tasas de descuentos reflejan la evaluación del mercado respecto a los riesgos específicos de la unidad generadora de efectivo y se han estimado en base al costo promedio ponderado de capital (WACC de su sigla en inglés "Weighted Average Cost of Capital").

En relación a las pérdidas por deterioro de valor de los activos intangibles, la Administración no ha evidenciado indicios de deterioro.

Nota 21 Inversiones en Negocios conjuntos

Al 30 de septiembre de 2009, 31 de diciembre y 1 de enero de 2008, la Sociedad participa en forma directa del 50% de la propiedad de las Sociedades Viña Valles de Chile S.A.

El valor proporcional de las inversiones en negocios conjuntos al cierre de cada ejercicio es el siguiente:

	Al 30 de septiembre de 2009	Al 31 de diciembre de 2008	Al 1 de enero de 2008
	M$	M$	M$
Viña Valles de Chile S.A.	7.768.368	7.811.658	3.829.503
Total	**7.768.368**	**7.811.658**	**3.829.503**

Los resultados devengados en negocios conjuntos son los siguientes:

	Del 01 de enero al 30 de septiembre		Del 01 de julio al 30 de septiembre	
	2009	2008	2009	2008
	M$	M$	M$	M$
Viña Valles de Chile S.A	-43.290	-236.514	-49.962	1.554
Total	**-43.290**	**-236.514**	**-49.962**	**1.554**

Los cambios en las inversiones en negocios conjuntos durante los ejercicios es el siguiente:

	Al 30 de septiembre de 2009	Al 31 de diciembre de 2008	Al 1 de enero de 2008
	M$	M$	M$
Saldo al inicio	7.811.658	3.829.503	2.193.642
Inversiones en negocios conjuntos	-	4.000.000	1.908.130
Participación en los resultados de negocios conjuntos	(43.290)	(17.845)	(568.168)
Otras variaciones	-	-	295.899
Saldo final	**7.768.368**	**7.811.658**	**3.829.503**

Viña Valles de Chile S.A. es una Sociedad anónima cerrada cuyo objeto social es la producción, distribución, importación y exportación de productos vitivinícolas de las viñas Tabalí y Leyda, para la producción de vinos Premium.

La Sociedad registra esta inversión conjunta mediante el método de participación bajo el rubro "Inversiones en negocios conjuntos" en el estado de situación financiera.

Durante los años 2008 y 2007, la sociedad realizó inversiones en Valles de Chile S.A. de acuerdo a lo siguiente:

Con fecha 12 de mayo de 2008 en junta General Extraordinaria de Accionistas se aprobó aumentar el capital social de Valles de Chile S.A. en M$ 8.000.000, mediante la emisión de 200.000 acciones de pago sin valor nominal. Con fecha 22 de enero de 2007 en junta General Extraordinaria de Accionistas se aprobó aumentar el capital social de Valles de Chile S.A. en M$ 3.816.260, mediante la emisión de 73.390 acciones de pago sin valor nominal.

Respecto de los pasivos contingentes Viña San Pedro Tarapacá S.A. otorgó un "Confort Letter" a favor de los acreedores de Viña Valles Chile por UF 169.000 y M$ 3.500.000, respectivamente.

Nota 22 Impuestos a la renta e impuestos diferidos

Gasto por impuesto

El detalle del gasto por impuesto a la renta e impuestos diferidos con efecto en el estado integral de resultados consolidados por los tres y nueve meses terminados al 30 de septiembre de 2009 y 2008, es el siguiente:

	Por los nueve meses terminado al 30 de septiembre de		Por los tres terminado al 30 de septiembre de	
	2009 M$	2008 M$	2009 M$	2008 M$
Gasto tributario corriente	-703.889	-348.612	-657.103	-259.182
Gasto (ingreso) por impuesto diferido relacionado con el origen y reverso de las diferencias temporarias	-734.746	646.336	695.082	884.520
Ajustes respecto al periodo anterior	-24.096	-14.885	5.493	-682
Beneficio por pérdidas tributarias	314.330	-121.741	-539.300	-214.679
Gasto (utilidad) por impuesto a la renta	**-1.148.401**	**161.098**	**-495.828**	**409.977**

Tasa efectiva

El gasto por impuesto a la renta de la Sociedad por los nueve meses terminados al 30 de septiembre de 2009, representa un 16,66% del resultado antes de impuesto. A continuación se presenta una conciliación entre dicha tasa efectiva de impuesto y la tasa estatutaria de impuesto vigente en Chile.

	Por los nueve meses terminados al 30 de septiembre de			
	2009		2008	
	M$	Tasa efectiva %	M$	Tasa efectiva %
Utilidad antes de impuesto	10.233.501	-	4.101.330	-
Impuesto a la renta a la tasa estatutaria	(1.739.695)	17,00	(697.225)	17,00
Gastos no deducibles	(4.289.682)	2,47	(8.041.918)	11,53
Ingresos no tributables	4.499.275	-2,59	8.861.466	-12,71
Provisión de valuación sobre pérdidas tributarias	202.557	-0,12	(94.105)	0,13
Efectos de tasas de impuestos en Argentina	179.144	-0,10	132.880	-0,19
Impuesto a la renta	**(1.148.401)**	**16,66**	**161.098**	**15,77**

Impuestos diferidos

El impuesto diferido incluido en el balance general es el siguiente:

	Al 30 de septiembre de 2009	Al 31 de diciembre de 2008	Al 1 de enero de 2008
	M$	M$	M$
Activos por impuestos diferidos			
Provisión por deterioro de cuentas por cobrar	207.509	165.258	164.165
Provisiones	450.561	332.231	270.816
Pérdidas tributarias	3.739.955	4.341.330	3.247.360
Indemnización por años de servicio	151.431	54.932	120.183
Valorización de inventarios	-195.753	67.149	200.099
Valorización de activos fijos	779.697	779.697	779.774
Amortización Intangibles	753.419	685.669	306.376
Provisión de Valuación	-203.899	-1.221.547	-465.719
Otros Activos	1.137.447	936.406	730.102
Total activos por impuestos diferidos	**6.820.367**	**6.141.125**	**5.353.156**
Pasivos por impuesto diferido			
Depreciación de activos fijos	5.561.983	5.660.218	2.786.758
Gastos capitalizados de software	173.500	19.236	35.778
Gastos de operación agrícola	2.272.106	1.596.484	1.358.892
Gastos de Fabricación	411.107	542.429	361.580
Gastos Diferidos Colocación de Bonos	98.177	151.773	131.928
Contratos de Derivados	0	53.509	74.917
Otros Pasivos	309.385	-331.205	957.986
Total pasivos por impuestos diferidos	**8.826.258**	**7.692.444**	**5.707.839**
Total	**-2.005.891**	**-1.551.319**	**-354.683**

Los cambios registrados en el gasto por impuesto diferidos son los siguientes:

	Por los nueve meses terminados al 30 de septiembre de		Por los tres meses terminados al 30 de septiembre de	
	2009	2008	2009	2008
	M$	M$	M$	M$
Activos por impuestos diferidos				
Provisión de vacaciones				
Pérdidas tributarias	314.330	(121.741)	(539.300)	(214.679)
Indemnización por años de servicio	(36.044)	-	23.102	-
Valorización de inventarios	(262.902)	-	240.091	-
Otros Activos	35.968	(190.075)	373.177	72.614
Total activos por impuestos diferidos	**51.352**	**(311.816)**	**97.070**	**(142.065)**
Pasivos por impuesto diferido				
Depreciación de activos fijos	(77.601)	836.411	58.712	811.906
Otros Pasivos	(394.167)	-	-	-
Total pasivos por impuestos diferidos	**(471.768)**	**836.411**	**58.712**	**811.906**
Total	**(420.416)**	**524.595**	**155.782**	**669.841**

Análisis del movimiento de impuesto diferidos del ejercicio:

	Impuestos diferidos
	M$
Al 1 de enero de 2008	**(354.683)**
Cargo (abono) a resultados por impuestos diferidos	(1.196.636)
Al 31 de diciembre de 2008	**(1.551.319)**
Cargo (abono) a resultados por impuestos diferidos	(454.572)
Al 30 de septiembre de 2009	**(2.005.891)**

Nota 23 Préstamos y obligaciones financieras que devengan intereses

Los préstamos y obligaciones financieras que devengan intereses, clasificados por tipo de obligación y por su clasificación en el estado de situación financiera, son los siguientes:

	Al 30 de septiembre de 2009	Al 31 de diciembre de 2008	Al 1 de enero de 2008
	M$	M$	M$
Préstamos bancarios	7.562.985	17.516.679	1.228.576
Obligaciones con el publico	24.484.345	27.068.951	26.224.078
Total	**32.047.330**	**44.585.630**	**27.452.654**
Corriente	5.580.538	16.871.005	3.125.879
No corriente	26.466.792	27.714.625	24.326.775
Total	**32.047.330**	**44.585.630**	**27.452.654**

Los vencimientos y tasas efectivas de estas obligaciones son los siguientes:

	Tasa de interes	Moneda	Porción corriente	Porción no corriente		30 de septiembre de 2009	31 de diciembre de 2008	01 de enero de 2008
			Menos de 1 año	Entre 1 y 5 años	Más de 5 años			
	%		M$	M$	M$	M$	M$	M$
Préstamos Bancarios								
Banco Santander Chile	9,48%	$	-	-	-	-	2.056.871	-
Banco de Chile	10,80%	$	-	-	-	-	3.893.003	-
Banco Estado de Chile	9,48%	$	-	-	-	-	1.682.371	-
Banco Estado de Chile	8,50%	USD	-	-	-	-	185.724	-
Banco Estado de Chile	6,00%	EUR	169.359	-	-	169.359	-	-
Banco BICE	4,43%	USD	1.250.508	3.714.930	-	4.965.438	-	-
Banco Corp Banca	3,40%	UF	-	-	-	-	2.027.181	-
Banco Corp Banca	9,48%	$	-	-	-	-	4.936.095	-
Banco Santander Rio Arg	9,80%	USD	34.122	-	-	34.122	65.154	-
Banco Santander Rio Arg	16,00%	$Arg	6.293	-	-	6.293	-	-
Banco BBVA Argentina	5,40%	USD	99.138	-	-	99.138	608.712	229.809
Banco BBVA Argentina	13,00%	$Arg	-	-	-	-	-	66.653
Banco Patagonia	7,50%	USD	999.673	-	-	999.673	1.133.545	245.714
Banco Patagonia	18,00%	$Arg	224.122	-	-	224.122	-	-
Banco San Juan	6,00%	USD	839.639	-	-	839.639	928.023	-
Banco San Juan	16,00%	$Arg	225.201	-	-	225.201	-	-
Bank Boston N.A.	13,00%	USD	-	-	-	-	-	686.400
Subtotal			**3.848.055**	**3.714.930**	**-**	**7.562.985**	**17.516.679**	**1.228.576**
Obligaciones con el público (*)								
Bonos Serie A	3,80%	UF	1.732.483	7.738.729	15.013.133	24.484.345	27.068.951	26.224.078
Subtotal			**1.732.483**	**7.738.729**	**15.013.133**	**24.484.345**	**27.068.951**	**26.224.078**
Total			**5.580.538**	**11.453.659**	**15.013.133**	**32.047.330**	**44.585.630**	**27.452.654**

(*) Para las obligaciones con el público la tasa efectiva asciende a 1,98%.

Ver detalle del valor justo de los préstamos bancarios y obligaciones con el público en Nota 6 – Instrumentos financieros.

Los préstamos y obligaciones están pactados en varias monedas y devengan intereses a tasas fijas y variables. El detalle de estas obligaciones clasificadas por moneda y tipo de interés son las siguientes:

	30 de septiembre de 2009		31 de diciembre de 2008	
	Tasa de interés fija	Tasa de interés Variable	Tasa de interés fija	Tasa de interés Variable
	M$	M$	M$	M$
Dólares estadounidense	1.972.572	4.965.438	2.921.158	-
Pesos chilenos	-	-	12.568.340	-
Pesos argentinos	455.616	-	-	-
Unidades de fomento	24.484.345	-	29.096.132	-
Otros	169.359	-	-	-
Total	**27.081.892**	**4.965.438**	**44.585.630**	**-**

Los términos y condiciones de las obligaciones que devengan intereses al 30 de septiembre de 2009, son los siguientes:

a) Préstamos Bancarios

Banco BICE – Préstamo bancario

Con fecha 14 de mayo de 2009, la Sociedad y sus subsidiarias, Viña Misiones de Rengo S.A., Viña del Mar de Casablanca S.A., y Viña Santa Helena S.A., suscribieron, cada una, un préstamo bancario con el banco BICE por un total de 3 millones de dólares estadounidenses a un plazo de 4 años con vencimiento el 15 de mayo de 2013.

Este préstamo devenga intereses a una tasa de interés flotante compuesta por la tasa Libor dólar a 3 años más un margen fijo de 4,43%. La Sociedad amortiza intereses en forma semestral y la amortización de capital consiste en un solo pago al final del plazo establecido.

Este crédito no requiere cumplimientos de indicadores financieros (covenants(1)) ni cumplimientos de otros requerimientos específicos.

(1) Los covenants se determinaron en base a las normas contables chilenas, y serán adaptados a IFRS en caso de ser necesario.

b) Obligaciones con el público

Bonos serie A – filial Viña San Pedro Tarapacá S.A.

Con fecha 13 de junio de 2005, la filial Viña San Pedro Tarapacá S.A. inscribió en el registro de valores una emisión de bonos públicos por un total de UF1.500.000 a 20 años plazo con vencimiento el 15 de julio de 2025. Esta emisión fue colocada en el mercado local el 20 de julio de 2005, con un premio ascendente a M$227.378.

Esta obligación devenga intereses a una tasa fija anual de 3,8% y amortiza intereses y capital en forma semestral.

Producto de esta obligación pública, la filial ha asumido el compromiso de cumplir ciertos índices financieros (covenants (1)), calculados sobre su balance consolidado o individual, y condiciones que se detallan a continuación:

(i) Control sobre subsidiarias, que represente al menos el 30% del EBITDA consolidado del emisor.

(ii) No efectuar inversiones en instrumentos emitidos por personas relacionadas distintas de sus subsidiarias.

(iii) No vender ni transferir activos esenciales que pongan en peligro la continuidad de su giro social actual.

(iv) Mantener al final de cada trimestre una razón de endeudamiento, medida sobre los estados financieros consolidados, no superior a 1,2 veces.

(v) Mantener una cobertura de gastos financieros en relación al EBITDA establecida al final de cada trimestre y en forma retroactiva para períodos de doce meses, medida sobre los estados financieros consolidados e individuales, no inferior a 3 veces.

(vi) Mantener al final de cada trimestre un patrimonio mínimo de UF 4 millones.

Al 30 de septiembre de 2009, 31 de Diciembre y 1 de enero de 2008, la Sociedad estaba en cumplimiento con todos los indicadores financieros requeridos por esta emisión pública.

Nota 24 Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar

	Al 30 de septiembre de 2009	Al 31 de diciembre de 2008	Al 1 de enero de 2008
	M$	M$	M$
Cuentas por Pagar	13.855.664	13.682.148	8.869.010
Documentos x Pagar	2.206.918	-	-
Retenciones	373.960	509.497	477.469
Otros	2.269.041	2.791.305	1.673.101
Total	**18.705.583**	**16.982.950**	**11.019.580**
Corriente	18.705.583	16.982.950	11.019.580
Total	**18.705.583**	**16.982.950**	**11.019.580**

Nota 25 Otros pasivos

	Al 30 de septiembre de 2009	Al 31 de diciembre de 2008	Al 1 de enero de 2008
	M$	M$	M$
Dividendos x Pagar	2.278.515	189.837	333.669
Beneficios al Personal	1.869.227	2.173.502	1.099.529
Total	**4.147.742**	**2.363.339**	**1.433.198**
Corriente	3.590.798	1.026.272	1.110.115
No Corriente	556.944	1.337.067	323.083
Total	**4.147.742**	**2.363.339**	**1.433.198**

Nota 26 Provisiones

Al 30 de septiembre de 2009, 31 de diciembre de 2008, y 1 de enero de 2008, el total de provisiones registradas en el estado consolidado de situación financiera son las siguientes:

	Al 30 de septiembre de 2009	Al 31 de diciembre de 2008	Al 1 de enero de 2008
	M$	M$	M$
Acuerdos comerciales	4.440.404	3.063.745	2.504.464
Litigios	21.384	47.229	51.353
Otros	241.970	176.991	87.309
Total	**4.703.758**	**3.287.965**	**2.643.126**
Corriente	4.678.069	3.236.431	2.581.211
No corriente	25.689	51.534	61.915
Total	**4.703.758**	**3.287.965**	**2.643.126**

A continuación se presenta el movimiento de las provisiones durante el período de nueve meses terminado al 30 septiembre de 2009 y el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2008:

	Acuerdos comerciales M$	Litigios M$	Otros M$	Total M$
	2.504.464	51.353	87.309	**2.643.126**
Al 1 de enero de 2008	**2.504.464**	**51.353**	**87.309**	**2.643.126**
Al 31 diciembre de 2008				
Constituidas	4.155.028	21.000	1.273.033	**5.449.061**
Combinaciones de negocios	2.081.448	-	-	**2.081.448**
Utilizadas	(4.552.368)	(29.644)	(1.183.351)	**(5.765.363)**
Diferencia de cambio	(1.124.827)	4.520	-	**(1.120.307)**
Al 31 de diciembre de 2008	**3.063.745**	**47.229**	**176.991**	**3.287.965**
Al 30 septiembre de 2009				
Constituidas	5.884.773	31.500	895.688	**6.811.961**
Utilizadas	(4.317.608)	(51.494)	(830.709)	**(5.199.811)**
Diferencia de cambio	(190.506)	(5.851)	-	**(196.357)**
Al 30 de septiembre de 2009	**4.440.404**	**21.384**	**241.970**	**4.703.758**

El vencimiento de las provisiones al 30 de septiembre de 2009, es el siguiente:

	Acuerdos comerciales M$	Litigios M$	Otros M$	Total M$
A menos de 1 año	4.440.404	-	237.665	**4.678.069**
Entre 2 y cinco años	-	-	-	-
Mas de 5 años	-	21.384	4.305	**25.689**
Total	**4.440.404**	**21.384**	**241.970**	**4.703.758**

Litigios

El detalle de los principales litigios a los cuales se encuentra expuesta la Sociedad a nivel consolidado se describen en Nota 31.

La administración considera que de acuerdo con el desarrollo de estos litigios a la fecha, las provisiones constituidas cubren adecuadamente los eventuales efectos adversos que puedan derivarse de los litigios mencionados.

Dadas las características de los riesgos que cubren estas provisiones, no es posible determinar un calendario razonable de fechas de pago si en su caso, las hubiere.

Nota 27 Cuentas por pagar por impuestos

El detalle de los impuestos por pagar, es el siguiente:

	Al 30 de septiembre de 2009	Al 31 de diciembre de 2008	Al 1 de enero de 2008
	M$	M$	M$
Impuesto de primera categoría	381.524	126.940	246.159
Impuesto Ganancia mínima presunta filiales Argentina	257.870	161.647	116.846
Impuesto al Valor Agregado y Adicionales	730.195	842.457	431.130
Otras Retenciones	265.225	335.323	246.978
Total	**1.634.814**	**1.466.367**	**1.041.113**

Nota 28 Beneficios al personal

La Sociedad otorga beneficios de corto plazo y por terminación de empleo como parte de sus políticas de compensación.

Al 30 de septiembre de 2009, 31 de diciembre de 2008, y 1 de enero de 2008, el total de beneficios al personal registrados en el estado consolidado de situación financiera son los siguientes:

Beneficios al personal	Al 30 de septiembre de 2009	Al 31 de diciembre de 2008	Al 1 de enero de 2008
	M$	M$	M$
Beneficios de corto plazo	(1.245.673)	(701.766)	(714.617)
Beneficios por terminación de empleos	(623.554)	(1.471.736)	(384.912)
Total	**-1.869.227**	**-2.173.502**	**-1.099.529**
Corriente	(1.312.283)	(836.435)	(776.446)
No corriente	(556.944)	(1.337.067)	(323.083)
Total	**-1.869.227**	**-2.173.502**	**-1.099.529**

A continuación se detallan la composición de beneficios de corto plazo y por terminación de empleo.

Beneficios de corto plazo

Los beneficios de corto plazo se encuentran comprendidos principalmente por remuneraciones, vacaciones y compensaciones a través de bonos y participaciones. Estos beneficios son registrados al momento que se devenga la obligación y usualmente son pagados antes de 12 meses, por lo tanto, no son descontados.

Al 30 de septiembre de 2009, 31 de diciembre de 2008, y 1 de enero de 2008, las provisiones registradas producto de prestaciones recibidas y no pagadas son las siguientes:

Beneficios al personal corto plazo	Al 30 de septiembre de 2009	Al 31 de diciembre de 2008	Al 1 de enero de 2008
	M$	M$	M$
Vacaciones	(590.793)	(412.363)	(367.059)
Bonos y compensaciones	(654.880)	(289.403)	(347.558)
Total	**-1.245.673**	**-701.766**	**-714.617**

Beneficios por terminación de empleo

La Sociedad registra un pasivo por el pago a todo evento de indemnizaciones por años de servicio, derivado de los acuerdos colectivos e individuales suscritos con ciertos grupos de trabajadores. Esta obligación se determina mediante el valor actuarial del costo devengado del beneficio, método que considera diversos factores en el cálculo, tales como estimaciones de permanencia futura, tasas de mortalidad, incrementos salariales futuros y tasa de descuento. Este valor así determinado se presenta a valor actual utilizando el método de beneficios devengados por años de servicio. La tasa de descuento se determina por referencia a curvas de tasas de interés de mercado para bonos empresariales de alta calidad con una duración promedio equivalentes a los plazos estimados para el pago de dichas indemnizaciones más la inflación esperada por el Banco Central, y el margen aplicable a empresas con rating equivalente a AA o superior. La tasa de descuento ha sido de un 7,7% para el periodo terminado al 30 de septiembre de 2009 y un 7,6% para el ejercicio terminado al 31 de Diciembre de 2008.

Al 30 de septiembre de 2009, 31 de diciembre de 2008, y 1 de enero de 2008, los beneficios por terminación de empleos registrados son los siguientes:

Indemnización por años de servicio	Al 30 de septiembre de 2009	Al 31 de diciembre de 2008	Al 1 de enero de 2008
	M$	M$	M$
Corriente	(66.610)	(134.669)	(61.829)
No corriente	(556.944)	(1.337.067)	(323.083)
Total	**-623.554**	**-1.471.736**	**-384.912**

El movimiento de las obligaciones por terminación de empleos durante el período de nueve meses terminado al 30 de septiembre de 2009 y el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2008, es el siguiente:

Beneficios por terminación de empleos	Indemnización por años de servicio M$
Saldo de inicio	**384.912**
Saldo al 1 de enero de 2008	**384.912**
Al 31 de diciembre de 2008	**384.912**
Costo del servicio corriente	22.639
Costo por intereses	29.368
(Ganancias) pérdidas actuariales	68.873
Beneficios pagados	(82.985)
Costo servicio pasado	20.951
Provenientes de combinaciones de negocios	1.027.978
Al 31 de diciembre de 2008	**1.471.736**
Al 30 de septiembre de 2009	**1.471.736**
Costo del servicio corriente	25.241
Costo por intereses	21.622
(Ganancias) pérdidas actuariales	(1.108.571)
Beneficios pagados	(46.047)
Costo servicio pasado	259.573
Al 30 de septiembre de 2009	**623.554**

Los montos registrados en el estado consolidado de resultados integrales por los tres y nueves meses terminados al 30 de septiembre de 2009 y 2008, son los siguientes:

Gasto reconocido por beneficios por terminación de empleos	Del 01 enero al 30 de septiembre de		Del 01 julio al 30 de septiembre de	
	2009 M$	2008 M$	2009 M$	2008 M$
Costo del servicio corriente	25.241	12.844	6.046	3.904
Costo por intereses	21.622	18.161	7.342	6.165
Costo servicios pasado	259.572	18.349	10.390	2.313
(Ganancias) pérdidas actuariales	(1.108.571)	13.561	28.202	22.113
Total gasto reconocido en estado resultados	**-802.136**	**62.915**	**51.980**	**34.495**
(Ganancias) pérdidas actuariales reconocidas	(46.047)	(15.318)	(4.192)	(1.408)
Total gasto reconocido estado de resultados integrales	**-848.183**	**47.597**	**47.788**	**33.087**

Hipótesis actuariales

Como es mencionado en la Nota 2.15 - *Beneficios a los empleados*, la obligación por indemnización por años de servicios es registrada a su valor actuarial. Las principales hipótesis actuariales utilizadas para el cálculo de la obligación por indemnización por años de servicios al 30 de septiembre de 2009, y al 31 de diciembre de 2008.

Hipótesis Actuariales			30 de septiembre de 2009	31 de diciembre de 2008
Tabla de mortalidad			RV-2004	RV-2004
Tasa de interés anual			7,7%	7,6%
Tasa de rotación retiro voluntario			1%	1%
Tasa de rotación necesidades de la EE			0,5%	0,5%
Incremento salarial			1,0%	1,0%
Edad de jubilación	Gerentes		60	60
	Otros	Hombres	65	65
		Mujeres	60	60

Análisis de sensibilidad

Al 30 de septiembre de 2009, la sensibilidad del valor del pasivo actuarial por indemnizaciones por años de Servicio ante la variación positiva de 100 puntos bases en la tasa de descuento supone una disminución de M$43.553 y M$23.347 al 30 de septiembre de 2009 y 31 de diciembre de 2008, respectivamente y un aumento de M$50.764 y M$26.669 al 30 de septiembre de 2009 y 31 de diciembre de 2008, respectivamente en caso de una baja de la tasa.

.

Nota 29 Patrimonio atribuible a los accionistas comunes

Capital suscrito y pagado

Al 30 de septiembre de 2009 y 31 de diciembre de 2008, el capital social de la Sociedad presenta un saldo de M$ 122.344.210 respectivamente, compuesto por un total de 39.969.696.632 acciones sin valor nominal que se encuentran totalmente suscritas y pagadas. La Sociedad ha emitido solamente una serie única de acciones ordinarias, las cuales gozan de los mismos derechos de votos sin preferencia alguna. Estas acciones ordinarias se encuentran admitidas para ser transadas en la bolsa de comercio de Santiago de Chile y bolsa electrónica de Chile.

La Sociedad no ha realizado emisiones de acciones o de instrumentos convertibles durante el período que hagan variar el número de acciones vigentes al 30 de septiembre de 2009 y 31 de diciembre de 2008.

Administración del capital

El principal objetivo al momento de administrar el capital de los accionistas es mantener un adecuado perfil de riesgo de crédito y ratios de capital saludables que permitan a la Sociedad el acceso a los mercados de capitales y financieros para el desarrollo de sus objetivos de mediano y largo plazo y, al mismo tiempo, maximizar el retorno de los accionistas.

Otros ingresos y gastos integrales del período

Al 30 de septiembre de 2009 y 2008, el detalle de ingresos y gastos integrales del ejercicio es el siguiente:

Otros ingresos y gastos con cargo o abono en el patrimonio neto:	Saldo Bruto M$	Impuesto M$	Saldo Neto M$
Diferencias de conversión de subsidiarias en el exterior	255.463	0	**255.463**
Saldo otros ingresos y gastos integrales al 30 de septiembre de 2008	**255.463**	**0**	**255.463**

Otros ingresos y gastos con cargo o abono en el patrimonio neto:	Saldo Bruto M$	Impuesto M$	Saldo Neto M$
Diferencias de conversión de subsidiarias en el exterior	(2.052.354)	0	**(2.052.354)**
Saldo otros ingresos y gastos integrales al 30 de septiembre de 2009	**(2.052.354)**	**0**	**(2.052.354)**

Utilidad por acción

La utilidad por acción básica se calcula como el cuociente entre la utilidad (pérdida) neta del período atribuible a los tenedores de acciones y el número promedio ponderado de acciones vigentes de la misma en circulación durante dicho período.

Al 30 de septiembre de 2009 y 2008, la información utilizada para el cálculo de la utilidad por acción básica y diluida es la siguiente:

Utilidad por acción	Al 30 de septiembre de 2009	Al 30 de septiembre de 2008
Utilidad atribuible a tenedores de acciones (M$)	9.083.698	4.261.128
Número promedio ponderado de acciones	39.969.696.632	23.981.817.979
Utilidad por acción básica y diluida (en pesos)	**0,23**	**0,18**

Durante los períodos de nueve meses terminados al 30 de septiembre de 2009 y 2008, la Sociedad no ha emitido instrumentos convertibles o de otra índole que creen efectos dilutivos.

Utilidad líquida distribuible

El Directorio de la Sociedad acordó, con fecha 4 de noviembre de 2009, que la utilidad líquida distribuible para el ejercicio 2009 será equivalente a la utilidad neta del período atribuible a los tenedores de acciones.

Dividendos

La política de dividendos de la Sociedad consiste en distribuir anualmente como dividendo al menos el 50% de las utilidades líquidas distribuibles del ejercicio.

Nota 30 Contingencias y Compromisos

Contratos de arrendamiento operativo

El monto total de las obligaciones de la Sociedad con terceras partes por contratos de arriendo al 30 de septiembre de 2009 asciende aproximadamente a $7.600 millones.

Los costos por contratos de arrendamientos operativos al 30 de septiembre de 2009 es de $992 millones ($673 millones en 2008)

Compromisos de inversiones de capital

Al 30 de Septiembre del 2009, la Sociedad mantiene compromisos de inversión de capital relacionada con propiedad, plantas y equipos e intangibles por un monto de $5.600 millones.

Acuerdos de compra

La Sociedad mantiene compromisos al 30 de septiembre de 2009 asociados a contratos de compra de vinos y uva por aproximadamente $ 9.500 millones.

Litigios

A continuación se indican las causas más significativas que enfrenta la Sociedad y sus subsidiarias, incluyendo todas aquellas causas que presentan un grado de posibilidad de ocurrencia a lo menos en un grado mínimo y cuyos montos reclamados sean superiores a M$10.000. También se consideran aquellas en que los montos reclamados se encuentran indeterminados.

Juicios

a) Juicios iniciados por la Sociedad y sus subsidiarias

Viña San Pedro Tarapacá S.A. y subsidiarias

La Sociedad mantiene un juicio civil con la Superintendencia de Servicios Sanitarios. La causa se tramita en el 18° juzgado civil de Santiago por reclamación judicial de multa administrativa. Se dictó sentencia siendo contraria a la Empresa, al momento se encuentra en proceso de espera de segunda instancia. El monto de pérdida esperada es de M$ 10.500.

b) Juicios recibidos por la Sociedad y sus subsidiarias

Viña San Pedro S.A. mantiene juicios laborales en el 8° juzgado civil de Santiago por diferencia de indemnizaciones y despido injustificado. Se desconoce el monto de pérdida esperada.

Viña San pedro S.A., además mantiene juicios laborales con la Inspección Comunal del Trabajo de Curicó. La causa se tramita en el juzgado de letras de Molina por denuncia de practicas antisindicales y desleales. Se desconoce presume el monto de pérdida esperada

La administración considera que de acuerdo con el desarrollo de estos juicios a la fecha, las provisiones constituidas cubren adecuadamente los eventuales efectos adversos que puedan derivarse de los juicios mencionados.

Nota 31 Medio ambiente

Durante el período 2009 La Sociedad y sus subsidiarias han efectuado desembolsos con cargo a los resultados del ejercicio por un total de M$116.900 (M$117.500 en 2008), éstos desembolsos consistieron principalmente en el manejo de las plantas de tratamiento de riles, en los análisis químicos realizados para dar cumplimiento a las solicitudes de los organismos ambientales y sanitarios, y a la disposición de los residuos sólidos de las plantas. Adicionalmente, se ha realizado inversiones por un total de M$24.000 (M$91.000 en 2008) orientadas mejorar nuestros procesos de tratamiento de residuos líquidos, sólidos y gaseosos, y a proyectos de eficiencia energética que nos permitirán mejorar nuestros indicadores de consumos y de emisiones, de manera de cumplir con las regulaciones establecidas.

Nota 32 Eventos posteriores

Con fecha 7 de octubre de 2009 en relación con el Oficio Circular N° 485, se informa a la Super Intendencia de Valores y Seguros, que la primera presentación de los estados financieros de la sociedad bajo Normas de Información Financiera, será el 30 de septiembre de 2009, comparativos con el año 2008.

Con fecha 8 de octubre de 2009, se informa que en la sesión de Directorio celebrada el 6 de octubre de 2009, el Directorio de Viña San Pedro Tarapacá S.A. (VSPT) acordó efectuar la primera presentación de estados financieros bajo norma (Normas de Información Financiera) con los Estados Financieros al 30 de septiembre de 2009 comparativo con el 2008. La publicación de los referidos Estados Financieros se hará el 26 de Noviembre 2009.

No existen otros hechos entre la fecha de cierre y la fecha de presentación de estos Estados Financieros que pudieses afectar significativamente la interpretación de los mismos.